

ISSN 2458-8008

SAYI: 170 KASIM - ARALIK 2024

ISI, SU, SES ve YANGIN YALITIMI DERGİSİ

İZODER

Yalıtım Sektörü Yıl Değerlendirme ve Gelecek Ön Görüleri

 **İZODER**
ISI SU SES ve YANGIN
YALITIMCILARI DERNEĞİ

www.izoder.org.tr



FRONTIER POLYMER TECHNOLOGY® İLE
ÜÇLÜ KORUMA SAĞLAYAN DIŞ CEPHE BOYASI
NUCLEUS

TÜRKİYE'DE İLK VE TEK



**MAKSİMUM
NEFES ALMA VE
SU İTME**



CANLI RENKLER



FOTOKATALİTİK

Detaylı bilgi

filliboya.com



DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN

Yenilikçi
Sürdürülebilir
Yalıtım
Çözümleri



with **ECOSE®**
TECHNOLOGY

Devrim niteliğindeki Ecosse Teknoloji ile üretilen Mineral Plus ürünleri bağlayıcı içeriğinde fenol, formaldehit ve türevi insan sağlığına zararlı kimyasallar içermez.

Üretiminde tamamen doğal içerikli bir bağlayıcı kullanılır. Bu özelliği ile ortamdaki havanın kalitesini artırır ve daha sağlıklı bir fiziksel ortam sunulmasını sağlar.



Ral ve "Eurofins GOLD" sertifikasına sahip olan Mineral ürünleri, uygulayıcı ve tüketici sağlığına dosttur.

KNAUFINSULATION

www.knaufinsulation.com.tr

Sektörü Yakından Takip Etmek İçin...



Yapı sektöründe ne olmuş, ne oluyor, ne olacak?
En güncel, en etkili haberler ve tüm bilgiler
her zaman kesintisiz, en hızlı yapi.com.tr'de

yapi.com.tr
Yapı Sektörünün Haber Portalı



Hayalperest Pembe

Romantik ve ilham veren Bi'Boya'nın
pembe tonları ile siz de hayalinizdeki
renge hayatınıza taşıyın!



HAYATIN RENGİNİ YAKALA!





İZODER Yönetim Kurulu Başkanı

Emrullah Eruslu

Yalıtım Sektörü Ülke Kalkınmasında Stratejik Öneme Sahip

Değerli okurlarımız,

2024 yılının son sayısında yalıtım sektörüne genel bir bakış ve gelecek ön görüleri ile ilgili değerlendirmelere yer vermeyi hedefledik. Yalıtım sektörü; dünya standartlarındaki üretim alt yapısı ve yüksek kapasitesi, kalite standartları, dinamik girişimcileri ve yenilikçi ürünleri ile Türkiye ekonomisinde stratejik bir öneme sahip. Sektörün ülkemizdeki büyüklüğü 2023 yılında tüm hizmetler dahil 7,5 milyar dolara ulaştı. Direkt ve dolaylı yaklaşık 150 bin kişilik bir istihdam oluşturarak ülkemizin kalkınmasında etkin rol alıyor. Yine ihracat tarafında son yıllarda ciddi bir ivme kaydettiğimizi, sektörümüz için bölgesel bir üretim merkezi olma yolunda önemli yatırımların hayata geçtiğini görüyoruz.

Yalıtımın enerji verimliliği, güvenli ve konforlu bir yaşam üzerindeki rolü konusunda toplum bilincinin artması sektörün büyümesine olumlu yönde yansıyor. Son zamanlarda kentsel dönüşüm ile mevcut binaların yenilenmesi amaçlı yavaşlayan talep dikkate alındığında deprem sonucu oluşan barınma ihtiyacının karşılanmasına yönelik olarak yürütülen deprem konutlarının inşasının 2023 yılında olduğu gibi 2024 yılında da yalıtım sektörünün itici gücü olmaya devam ettiğini söylemek mümkün.

Yakında yürürlüğe girmesini beklediğimiz Binalarda Isı Yalıtımı Kuralları Standardı TS 825 revizyonu da 2025 yılında ülkemiz ve sektörümüz için en önemli gelişmelerden biri olacak. Gelişmiş ülkelerde yalıtımı teşvik eden benzer projelerin ülkemizde de hayata geçirilerek mevcut binalarda yalıtım uygulamalarının yaygınlaşmasını bekliyoruz.

İnsanlarımızın yalıtımla enerji verimli, güvenli, sağlıklı ve konforlu binalarda yaşaması için üyelerimizden aldığımız güçle sektörümüzün önceliklerini belirleyerek çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Önümüzdeki dönemde kentsel dönüşüm sürecinin hızlanması, Neredeyse Sıfır Enerjili (nSEB) binaların yaygınlaşması, TS 825 revizyonu, iklim değişikliği ile mücadele gibi sektörümüzü yakından ilgilendiren bu önemli gelişmelerin sektörümüze olumlu yansımalarını bekliyor, hep birlikte başarılarla dolu yeni bir yıl diliyorum.



EPD Belgelerimizle Sürdürülebilir Yarınların Yanındayız!

İzocam, ürünlerine ve çevreye gösterdiği özeni; yaşam döngüsü boyunca ortaya çıkan çevresel ayak izi, enerji tüketimi, atık miktarları ve sera gazı emisyonları konusunda EPD belgesi ile tescilledi.

Bizim için büyük önem taşıyan bu belgeye sahip olmaktan gurur duyuyoruz.

EPD Belgesi Alan Ürünler



Endüstriyel Bina Levhası R+



Optima Smart



Camyünü Prefabrik Boru



Taşyünü Ara Bölme Levhası



Dış Cephe Levhası



Manto Taşyünü R+



Camyünü Çatı Şiltesi



Camyünü Klima Şiltesi



Foamboard 3000

İZODERGi

kasım - aralık 2024 Sayı 170



YANGIN YALITIMI EĞİTİM SERİSİ

III.YANGIN GÜVENLİĞİNDE YAPI ELEMANLARININ TASARIMI

Timur DİZ - İZODER Genel Sekreteri
Derya GÖKSEL - İZODER Yangın Güvenliği Tedbirleri Komisyon Üyesi

E - EĞİTİM

21 KASIM 2024
Perşembe 15:30-16:30

Toplantı Kimliği: 830 0404 4928
Parola: 917021

Zoom Linki:
<https://us06web.zoom.us/j/83004044928?pwd=Cmstdvrtgcp03GAPaQXaSSAFa4yMv2.1>



08 İZODER'den Haberler

İZODER, ÇŞB Mesleki Hizmetler Genel Müdürlüğünü Ziyaret Etti

08 İZODER'den Haberler

İZODER ve TMMOB Yangın Yalıtımı Eğitimleri Devam Ediyor

10 İZODER'den Haberler

Dünya Şehircilik Günü Mesajı

13 Sektör Görüşü

Sağlıklı Su Yalıtım Uygulamalarının Yaygınlaşması İçin Çalışıyoruz

Sahibi

Isı Su Ses ve Yangın Yalıtımcıları Derneği
(İZODER) Adına

İmtiyaz Sahibi

Emrullah ERUSLU

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Seyran MAZİ

Yayın Kurulu

Cemre Ceren Yalçın
Melis Demirkoparan
Özge Sipahioğlu
Güniz Sancar

Teknik Kurul

Arkın KONAK
Kürşad SAKARYA
Kenan GEÇİM
Timur DİZ
Turgay YÜKSEL
Umut CEYLAN

içindekiler



17 Sektör Görüşü

Enerji Verimliliği ve Karbon Ayak İzini Azaltma Hedefleri Önem Kazanıyor

22 Sektör Görüşü

Hedefimizin Odak Noktası: Sürdürülebilirlik, İnsan Kaynağı ve Dijitalleşme



24 Sektör Görüşü

Türkiye'de İnşaat Sektörüne ve Su Yalıtımına Genel Bir Bakış

26 Yalıtım Uygulamaları

Akpınar Yalıtım İzmir Gaziemir Projesi

Yönetim Yeri

İZODER
Şerifali Mah. Hendem Cad. No. 58 Y. Dudullu
Ümraniye / İSTANBUL Tel: 0216 415 74 94 (Pbx)
www.izoder.org.tr izodergi@izoder.org.tr

Grafik Tasarım

Karmafikir
Gülbahar Mah. Avnıdilligil Sok. No: 4/8
Esentepe - Şişli / İstanbul
Tel: 0 212 272 29 23 - 24 www.karmafikir.com

Yayın Türü

Yaygın, Süreli 2 aylık

İZODERGi'deki teknik yazılar Teknik Kurul üyeleri tarafından hakemlenir. Yayımlanan yazılardaki düşünceler, bilgiler yazarlarına veya firmalarına ait olup İZODERGi'yi bağlamaz.

Reklamlar reklam verenin sorumluluğundadır. İZODERGi reklamlarda verilen bilgilerden dolayı sorumlu tutulamaz.

İZODER, ÇŞB Mesleki Hizmetler Genel Müdürlüğünü Ziyaret Etti

İZODER Yönetim Kurulu Başkanı Emrullah Eruslu, Başkan Vekili Erdem Ateş, Başkan Yrd. Ertuğrul Şen, Yönetim Kurulu Üyesi Çağdaş Korkmaz ve Genel Sekreter Timur Diz'in katıldığı İZODER heyeti; Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı Mesleki Hizmetler Genel Müdürü Banu Aslan, Genel Müdür Yrd. Atila Erenler, Enerji Verimliliği ve Tesisat Dairesi Başkanı Murat Bayram'ı ziyaret etti. İZODER heyeti görüşmede, Bakanlığın binalarda enerji verimliliği konusunda attığı adımları memnuniyetle karşıladıklarını ve sektör olarak desteklediklerini iletti.



İZODER ve TMMOB Yangın Yalıtımı Eğitimleri Devam Ediyor

İZODER'in ülkemizde yalıtım bilincini geliştirmeye yönelik "Yalıtım Seminerleri" TMMOB Mimarlar Odası Sürekli Mesleki Gelişim Merkezi (SMGM) ile yapılan iş birliği ile devam ediyor. Bu kapsamda eğitimlerin ilki "Yangın Yalıtımı Eğitim Serisi" olarak gerçekleşecek. Serinin ikinci eğitimi "Cephelerde Yangın Güvenliği" başlığı ile İZODER Genel Sekreteri Timur Diz ve Yangın Güvenliği Tedbirleri Komisyonu Üyesi Mehmet Bulca tarafından 24 Ekim'de, üçüncüsü "Yangın Güvenliğinde Yapı Elemanlarının Tasarımı (Bölme Duvarlar ve Asma Tavanlar)" konusunda 21 Kasım'da İZODER Genel Sekreteri Timur Diz ve Yangın Güvenliği Tedbirleri Komisyonu Üyesi Derya Göksel tarafından çevrim içi olarak yapıldı. Her eğitime yaklaşık 250 mimar ve mühendis katıldı. Yangın Yalıtımı Eğitim Serisinin dördüncüsü ise "Dilatasyon, Derz ve Penetrasyonlarda (duvar-döşeme geçiş detayları) Alınacak Önlemler" başlığında 26 Aralık tarihinde yapılacak.

YANGIN YALITIMI EĞİTİM SERİSİ

III. YANGIN GÜVENLİĞİNDE YAPI ELEMANLARININ TASARIMI

Timur DİZ - İZODER Genel Sekreteri
Derya GÖKSEL - İZODER Yangın Güvenliği Tedbirleri Komisyon Üyesi

E - EĞİTİM

21 KASIM 2024
Perşembe 15:30-16:30

Toplantı Kimliği: 830 0404 4928
Parola: 917021

Zoom Linki:
<https://us06web.zoom.us/j/83004044928?pwd=Cmsldvvtgcp03GAPaQXaSSAFa4yMv2.1>

PROOF İLE



GÖTÜRMEZ
GERÇEKLER

KORUMA BETONU YOK

Koruma betonu gerektirmeyen, ek yerlerinden yapışkanlı yapısı sayesinde pratik ve hızlı uygulanan, tek katla tam koruma sağlayan yeni nesil su yalıtım malzemesi **Bonus Proof | membran**; 3/3,5/4,5 mm kalınlık alternatifleri ile temel, teras ve perde yüzeylerdeki su yalıtımına en mükemmel çözümleri sunar.

İZODER'den Dünya Şehircilik Günü Mesajı

İZODER Başkanı Emrullah Eruslu, 8 Kasım Dünya Şehircilik Günü dolayısıyla bir açıklama yaptı ve medeniyetin simgesi olarak gösterilen şehirlerin sürdürülebilirliğe hizmet etmesi gerektiğine dikkat çekti. Küresel ısınmanın tetiklediği aşırı hava olaylarının şehirlerdeki yaşamı tehdit ettiğini hatırlatan Emrullah Eruslu, “Şehirlerin yüksek karbon salınımının önüne geçmek ve daha az enerji harcayan yerler haline getirmekte hepimize sorumluluk düşüyor. Depremlerde yıkılmayacak, enerji verimli, sağlıklı ve konforlu binalara sahip şehirler için yalıtım uygulamalarının titizlikle uygulanması gerekiyor” dedi.

Arjantin'de bir şehircilik seferberliği düşüncesiyle ortaya konulan Dünya Şehircilik Günü, daha ideal şehirlere ulaşmak için tüm dünyada her yıl 8 Kasım'da kutlanıyor. İklim krizi ile mücadele edilen günümüz dünyasında sürdürülebilir ve yaşanabilir şehir anlayışı giderek yükselen bir trend olarak dikkat çekiyor.

Yalıtım uygulamalarının sürdürülebilir bir yaşam ve şehirleşme için vazgeçilmez olduğunu belirten İZODER-Isı Su Ses ve Yangın Yalıtımcıları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Emrullah Eruslu, şunları söyledi: “Şehirleri sadece binalar yığını olarak düşünemeyiz. Medeniyeti

de temsil eden şehir kültürü, binalarını da bu medeniyet anlayışıyla inşa etmek zorunda. Bu anlayış; sürdürülebilir, enerji verimli, güvenli ve konforlu yapıların yükseldiği bir şehirleşmeyi öngörür. Sürdürülebilir şehirler de ancak kurallara uygun yalıtıma sahip binalarla mümkün olabilir.”

Türkiye'deki binaların yüzde 75'inde yalıtım yok

Türkiye'de 10 milyondan fazla bina, 30 milyonu aşan hane bulunduğunu dile getiren İZODER Başkanı Emrullah Eruslu, “Söz konusu bu binaların sadece yüzde 25'i yalıtımlı iken yüzde 75'lik büyük bir bölümü yalıtımsızlık nedeni ile gereğinden fazla enerji tüketiyor. Enerjimizin yaklaşık yüzde 70'ini doğalgazımı-

**BAŞKA
DÜNYA
YOK!**

**Yaşanabilir gelecek
için emisyon salımını
düşürelim, iklim
krizine dur diyelim.**

#tekyolUdönüşü



AKILLI YALITIM, GELECEĞE YATIRIM.



- Isıcam S 3+ ile kışın sıcak evler; Isıcam K 3+ ile kışın sıcak, yazın serin evler.
- Isıcam S 3+ ve K 3+ ile sıradan çift cama göre 4 kat daha iyi ısı yalıtımıyla kışın doğal gaz masraflarından tasarruf.
- Isıcam K 3+ ile güneş ısı girişi sıradan çift cama göre %48 azaltarak yazın klima masraflarından tasarruf.



isicam.com.tr

f o y isicamsistemleri

ISICAM® 50 YIL
SİSTEMLERİ

zın ise yüzde 99'unu ithal ediyoruz. Ülkemizde kullanılan toplam enerjinin yüzde 32,7'si binalarda tüketilirken bunun da yüzde 80'inini kışın ısıtma, yazın ise soğutma için kullanıyoruz. 2023 yılında enerji ithalatı faturamız yaklaşık 70 milyar dolar oldu. Oysa tüm binalarımız yalıtımlı olsaydı enerji faturalarımız yarı yarıya düşerdi. Böylece ülkemizin enerji için harcadığı bedel çok daha az olurdu" diyerek açıklamalarına devam etti.

Yalıtımla daha az enerji harcayan yapılar şehirlerin yaşam konforunu artırıyor

Gelişmiş ülkelerde binalarda enerji verimliliğini sağlamak amacıyla pek çok adımın atıldığına değinen Eruslu, "AB'de 2019 yılından bu yana yeni kamu binalarının tümü, 2020 yılı başından itibaren ise tüm yeni binalar neredeyse sıfır enerjili olarak yapılıyor. Enerji israfımız gelişmiş ülkelere bakınca 3 ila 5 kat daha fazla. Örneğin; Almanya ile aynı iklim koşullarına sahip Ankara'da her katta iki dairenin olduğu beş katlı iki binayı kıyasladığımızda; Almanya 30 kW (birim metrekare/yıl) enerji tüketirken, Ankara'daki bina 170 kW (birim metrekare/yıl) enerji harcıyor. Binalarda Isı Yalıtımı Kuralları Standardı TS 825'in revizyonu bu noktada büyük önem taşıyor. Daha az enerji harcayan yapılar karbon salınımını da düşürerek şehirlerdeki yaşam konforunu artırıyor" dedi.

Tüm yeni yapıların nSEB konseptinde inşa edilmeleri önemli

Ülkemizde 1 Ocak 2023 tarihinden itibaren Neredeyse Sıfır Enerjili Binalara (nSEB) geçişin başladığını söyleyen Emrullah Eruslu, "Asgari enerji performansı 'B' olan nSEB binalar, diğer binalara göre cephelerde en az 2-3 cm, çatılarda en az 4-6 cm, döşemelerde en az 2 cm daha kalın yalıtıma ve ısı yalıtım değerleri iyileştirilmiş pencerelere sahip olduklarından enerji verimliliğine önemli ölçüde katkı sağlıyor. Tüm yeni yapılan binaların nSEB konseptinde inşa edilmeleri çok önemli" şeklinde konuştu.

“Şehirlerin yüksek karbon salınımının önüne geçmek ve daha az enerji harcayan yerler haline getirmekte hepimize sorumluluk düşüyor. Depremlerde yıkılmayacak, enerji verimli, sağlıklı ve konforlu binalara sahip şehirler için yalıtım uygulamalarının titizlikle uygulanması gerekiyor”

Kentsel dönüşüm ısı, su, ses ve yangın yalıtımı uygulamaları için önemli bir fırsat

Kentsel dönüşümün ısı, su, ses ve yangın yalıtımı uygulamalarının yapılacağı doğru bina inşası için çok önemli bir fırsat olduğunu vurgulayan İZODER Başkanı Emrullah Eruslu, açıklamalarını şu sözlerle bitirdi: "Korozyonu önleyerek binaların deprem gibi dış etkenlere karşı ayakta kalmasını sağlayan su yalıtımı, güvenli yapılaşmada hayati önem taşıyor. Bir diğer önemli yalıtım uygulaması olan ses yalıtımı, şehir hayatının en büyük sorunlarından biri olan gürültü kirliliğine karşı alınabilecek tedbirlerin başında geliyor. Yangın riskinin yüksek olduğu şehirlerimizde, yangın çıktığında binanın en hızlı ve güvenli bir biçimde terk edilmesini yangın yalıtımı uygulamaları sağlıyor. Bina tasarım ve yapım süreçlerinin en önemli güvenlik bölümlerinden biri olan yangın yalıtım uygulamalarının şehirlerimizde yeni bina ve renovasyon çalışmalarının bir parçası olması büyük önem taşıyor. Doğru kentleşme için tüm binalarda ısı, su, ses ve yangın yalıtım uygulamalarının doğru yapılmasının önemini bir kez daha hatırlatmak istiyoruz."

Su Yalıtım Uygulamalarının Yaygınlaşması İçin Çalışıyoruz

Alper Doğruer | BİTÜDER Yönetim Kurulu Başkanı

2024 de dahil olmak üzere son iki yıla baktığımızda hammadde, işçilik, tedarik ve lojistik vb konuların sonucu olarak sektörümüz için de zor ve hareketli geçtiğini söyleyebiliriz. Bunun sebebi olarak bölgesel savaşlar, depremler ve ekonomik dalgalanmaların yarattığı etkileri sayabiliriz. Bu global sorunlar neticesinde artan hammadde ve girdi maliyetleri ülkemizde ve sektörümüzde maalesef fiyat artışlarına sebep oldu. Küresel belirsizlikler hala devam ediyor fakat sektörümüzün genel ekonomik durum içinde kendi dinamikleri var. Enflasyonu düşürmek amacı ile uygulanan faiz politikası doğal olarak sektörün yavaşlamasına yol açıyor. Marmara Bölgesi ve özellikle İstanbul'da konut ve inşaat yatırımlarında hissedilir derecede bir yavaşlamadan söz edebiliriz. Deprem bölgesinde yıkılan binaların yerine inşa edilen kalıcı konutlar sektörü hareketlendiriyor. Derneğimize üye üreticilerimiz bu bölgede yapılan kalıcı konutların kaliteli su yalıtımı detayları ile buluşması için elinden geleni yapmakla beraber yeni yapılan konutlarda henüz kalite anlamında ideal bir noktaya ulaşıldığını söylemek biraz zor. Bu şartlara rağmen üyelerimiz elinden geleni yapmaya çalışıyorlar.

2025 Yılı Hedeflerimiz

Bina ve konut anlamında talep ve yeni yatırımlar devam ederken, her zaman olduğu gibi "Kalite" kavramının gözlerden kaçmaması gerektiğini düşünüyoruz. Son yıllarda en önemli gündemimiz kalite ve haksız rekabet. BİTÜDER olarak kalite denetimi konusundaki gönüllü çalışmalarımızla bitümlü örtülerin performans değerlerinin ölçümünü yaparak tüketicinin korunması ve uzun ömürlü su yalıtım uygulamalarının yaygınlaşması için çalışıyoruz. Haksız rekabetin önlenmesi amacı ile tasarım, uygulama ve şantiye süreçlerinde bilinçlendirme faaliyetlerimiz devam ediyor, edecek. 2025 yılında bu kapsamda sektörde tüm üreticilerin standartlara uygun üretim, pazarlama ve uygulama yapması ve aktif şekilde denetlenmesi konularındaki çalışmalara ağırlık vereceğiz.



YAPI YALITIMINDA ELEKTRİKLİ KIVILCIM TESTİ

“Temel altı ve gökdelen terasları gibi su testi yapılamayan alanlar bu sistemle güvenle test edilebilir”

Kullandığımız ekipman, NACE SP0274 standardına göre, testi yapılacak yalıtkan membranın kalınlığına uygun olarak ayarlanabilen, sabit doğru bir akım çıkış voltajıyla, membran malzemelerdeki: çatlak, hava balonu, çapak, pürüz, delik ve gözeneklilik gibi kusurların tespitini yaparak, kaplamanın bütünlüğünün ve sızdırmazlığının kontrolünü sağlar.

UYGULAMA ALANLARI

Çatı Yalıtım Sistemleri

Temel Altı Su Yalıtım

Perde Duvar Su Yalıtımı

Viyadük Üzeri Su Yalıtımı

Otopark Üzeri Su Yalıtımı

Bahçe Çatı Su Yalıtımı

Su Deposu Yalıtımı

Yüzme Havuzu İçi Su Yalıtımı

Gölet Su Yalıtımı

“SU TESTİNE GÖRE EKONOMİK, ÇEVRECİ,
HIZLI VE PRATİK BİR ALTERNATİF SUNAR.”

HFA RESPECT SYSTEM

SICAK UYGULANAN BİTÜM-KAUÇUK ESASLI SU YALITIM SİSTEMİ



Entech tarafından üretilen
ELECTRIC MELTER 500
karıştırıcılı özel eritme
kazanlarında uygun ısıda
(195 derece) eritilip dökülüp
çekpas ile çekilerek yada
fırça ile uygulanır.

**En
Tech**
PROFESSIONAL
SOLUTIONS

KSK FELT PAH BANDI

Bir yüzü geotekstil kaplı, sıcak hava kaynağı ve şaloma gerektirmeden uygulanan, kendinden yapışkanlı su yalıtım, pah ve detay çözüm bandıdır.



Enerji Verimliliği ve Karbon Ayak İzini Azaltma Hedefleri Önem Kazanıyor

Okan Murat Erenoğlu
Kurucu Ortak | Genel Müdür
Azur Yalıtım San. Tic. A.Ş.

2024 yılı, Azur Yalıtım için büyüme ve yeniliklerin yılı oldu. Sektörümüzde yaşanan gelişmeler, üretim süreçlerimizi ve ihracat stratejilerimizi yeniden gözden geçirmemize vesile oldu. 2024 yılında, özellikle çevresel sürdürülebilirlik ve enerji verimliliği gibi konuların daha fazla öne çıktığını gözlemledik. Bu doğrultuda, ürünlerimizin enerji tasarrufunu maksimize eden çözümler sunması için Ar-Ge çalışmalarımıza yoğunlaştık.

Sektör açısından, enerji verimliliği ve karbon ayak izini azaltma hedefleri dünya genelinde büyük bir önem kazandı. Birçok ülkede yürürlüğe giren çevresel düzenlemeler, yalıtım sektöründe dönüşümü tetikledi. Bu durum, Azur Yalıtım olarak bizleri daha çevreci ve sürdürülebilir ürünler geliştirme konusunda motive etti. Örneğin, geri dönüştürülmüş malzemelerden üretilen ve aynı zamanda uzun ömürlü olan ürünlerimize olan talep artışı, hem sektörümüzdeki trendleri hem de gelecek hedeflerimizi belirlemede etkili oldu.

Yeni yıl hedeflerimiz arasında ihracat pazarlarımızı genişletmek, özellikle yeni kıtalarda yer almak ve mevcut pazarlarda payımızı artırmak bulunuyor. Ar-Ge yatırımlarımızı artırarak, sektördeki çevresel gereksinimlere daha fazla cevap verebilecek ürünler geliştirmeyi ve bu ürünleri geniş bir coğrafyada kullanıcılarla buluşturmayı amaçlıyoruz. Ayrıca, dijitalleşme yatırımlarımızla birlikte üretim süreçlerimizi daha verimli hale getirmek ve müşteri memnuniyetini artırmak önceliklerimiz arasında yer alıyor.



Sonuç olarak, 2024 yılı Azur Yalıtım için değişim, yenilik ve sürdürülebilirlik odaklı bir yıl oldu. 2025 ve sonrasında da aynı kararlılıkla, sektörümüzdeki çevresel ve teknolojik yeniliklere öncülük etmeyi hedefliyoruz.

İzocam'dan İnşaat Sektörünü Güçlendirecek Yatırım Hamlesi: His Yalıtım'ı Bünyesine Kattı

Türkiye'nin öncü yalıtım firması İzocam, sektörde çığır açan bir hamle ile Kayseri'de faaliyet gösteren His Yalıtım'ı bünyesine kattı. Bu dev yatırımı ile inşaat ve yalıtım sektörlerinin yanı sıra ülke ekonomisine de önemli katkılar sunmaya hazırlanan İzocam, yeni üretim tesisiyle birlikte ülkemizin yerli üretim gücünü artırarak enerji verimliliği ve sürdürülebilirlik alanlarında Türkiye'nin hedeflerine destek olmayı amaçlıyor. İzocam, Kayseri'de 220 bin m² alan üzerinde kurulu bulunan ve halihazırda yıllık 80 bin ton üretim kapasitesine sahip olan yeni üretim tesisi ile yalıtım sektöründeki üretim gücünü de büyük oranda arttırdı! Bu yatırım hamlesi ile Türkiye'nin en büyük mineral yün üreticisi konumuna da gelen İzocam, ülke ekonomisine çok daha fazla katma değer sağlamaya hazırlanıyor.



Enerji verimliliği ve sürdürülebilir gelecek için öncü bir adım

İzocam'ın yeni yatırımı, enerji verimliliğini artırmaya yönelik çözümlerle Türkiye'nin sürdürülebilirlik hedeflerine de katkı sağlayacak. Çevresel açıdan sürdürülebilir üretim süreçleri” ve “yüksek kaliteli ürün” stratejisiyle hareket eden İzocam, %80'e kadar geri dönüştürülmüş malzeme kullanımı ile doğaya dost ürünler sunarak yeşil ekonomiye de katkıda bulunacak.

İhracatta rekabet gücü ve bölgesel kalkınmaya destek

Kayseri'deki yeni tesis, özellikle ülkemizin doğu, kuzey ve güneydoğusundaki komşu ülkelere ihracat potansiyelini artırarak Türkiye'ye rekabet avantajı sunacak. Tesisin coğrafi konumu, birçok pazara daha uygun maliyetlerle ulaşmayı sağlarken, aynı zamanda bölgesel kalkınmaya ve istihdama daha fazla katkıda bulunacak.

Murat Savcı: “Öncü konumumuzu pekiştirdik”

Düzenledikleri basın toplantısında, stratejik bir hamle ile gerçekleştirdikleri Kayseri Tesisi yatırımları ile üretim kapasitelerini önemli ölçüde artırarak sektördeki öncü konumlarını pekiştirdiklerini vurgulayan İzocam Genel Direktörü Murat Savcı, “Attığımız bu adımlar, İzocam'ın istikrarlı yükselişine ivme katmakla kalmayıp, yalıtım sektörü ve Türkiye ekonomisi için de oldukça değerli bir katkı sunacaktır. Üretim kapasitemizi güçlendirerek, çevre dostu üretim süreçleriyle ülkemizin enerji tasarrufu hedeflerine daha fazla katkıda bulunmaktan mutluluk duymaktayız. Ülkemizin enerji verimliliği, sürdürülebilir üretim ve ekonomik kalkınma hedeflerine doğrudan katkı sağlayan bu yatırımımızın son kullanıcılara en önemli katkısı ise daha geniş bir kitlenin kaliteli ürün ve hizmet almasının yolunu açacak olmasıdır” dedi.

İzocam, sürdürülebilirlik yaklaşımını Kayseri Tesisleri'ne de yansıtacak

İzocam olarak halihazırda yalıtımla ilgili en geniş ürün portföyüne sahip firma olduklarını belirten Murat Savcı, 220 bin m2 alan üzerinde kurulu bulunan Kayseri Tesisleri'nin 80 bin ton teorik üretim kapasitesine sahip olduğunu kaydetti. Bu tesisin son teknolojilere uygun dizayn edilmiş sürekli üretim hattı ile pazara ürün sağladığını ifade eden Murat Savcı, yeni tesise yönelik planladıkları yatırımları ise şu sözlerle anlattı: "Kayseri Tesisimizdeki geçiş sürecinde ilk etapta Terrawool markasıyla üretime devam edeceğiz. CE belgesi ve EUCB sertifikası başta olmak üzere gerekli akreditasyon ve belgelendirme prosedürlerinin tamamlanması ile üretim süreçlerinin İzocam standartlarına yükseltilmesinin ardından ise İzocam markalı ürünlerimizi de burada üretmeye başlayacağız."



Yeni tesisimizin SAP'ye entegre edilmesi amacıyla da tüm düzenleme aksiyonlarını belirleyerek, en kısa sürede bu kültürü oturtmak üzere altyapı çalışmalarını başlatmış bulunmaktayız. Aynı şekilde yıllardır tüm tesislerimizde kurumsal işleyişimizin ayrılmaz bir parçası haline gelen ve 'Güvenlik Seninle Başlar!' sloganıyla gerçekleştirdiğimiz EHS çalışmalarımızı bu tesisimize entegre etmek amacıyla da eğitimlere başlamış durumdayız.

Önümüzdeki 3 yıl içinde yapacağımız ek yatırımlarla hem dijitalleşme, otomasyon, hem de makina ekipman modernizasyonu yaparak Türkiye'nin en modern tesislerinden biri haline getirmeyi planlamaktayız. Kısa ve orta vadede özellikle çevre, iş güvenliği, WCM (World Class Manufacturing – Dünya Sınıfında Üretim), kalite ve verimlilik bakışı açısı ile dünya çapında geniş benchmark proje deneyimimizi mevcut tesise uygulamak üzere hazırlıklarımız bulunmaktadır. Üretimde modernizasyon, otomasyonun artırılması ve kalitenin artırılması öncelikli yatırımlarımız arasında yer almaktadır. Mevcut üretim hatlarında verimlilik çalışmaları ile kaynak kullanımının optimize edilmesini de hedeflemekteyiz. Böylece İzocam'ın sürdürülebilirlik yaklaşımı çerçevesinde; çevreye, doğal kaynaklara ve ekonomiye dost üretim stratejimizi Kayseri Tesisimize de yansıtmış olacağız" diye konuştu.

Hedef, iç ve dış pazarlarda rekabet gücünü artırmak

Kayseri İncesu Organize Sanayi Bölgesi'nde kurulu olan tesiste şu an itibarıyla yaklaşık 110 çalışanın istihdam edildiğini kaydeden Murat Savcı, istihdam kapasitelerini yakın vadede 170 kişiye çıkarmak üzere işe alım süreçlerini başladıkları bilgisini verdi. Tesiste gerçekleştirdikleri üretimin, ilerleyen süreçte iç ve dış pazar faaliyetlerine yönelik öngördükleri katkıları da değerlendiren Murat Savcı, "Marka bilinirliğimizin ilk sırada olduğu Türkiye pazarında değişen üretim teknolojimiz ve iç pazarda tüm bölgelere stratejik yakınlıkta olmamız pazar payımızı büyük oranda arttıracaktır. İstanbul'da, Mersin'de ve Eskişehir'deki diğer üretim tesislerimizin de katkısıyla tüm iç pazarı kapsayan tedarik zincirimizi daha da güçlendirmeyi hedeflemekteyiz. Kayseri fabrikamız lokasyon olarak Türkiye'nin doğu bölgelerinde bulunan illerimize verdiğimiz hizmet kalitesini de üst seviyeye taşıyacaktır."

Kayseri Tesisimiz, Dilovası Tesisimize kıyasla ülkemizin doğu, kuzey ve güneydoğusunda kalan komşu coğrafyalara nakliye maliyetlerini azaltacağından, İzocam olarak aktif olduğumuz bölgelerde daha rekabetçi olmamızı sağlayacaktır" diye konuştu.



Güçlü İş Birlikleri, Ürün Çeşitliliği, Güven; Mega'yı, Güçlü Konumda Tutuyor

İsmail Helvacioğlu | **Satış ve Pazarlama Direktörü**
Mega Yalıtım Çözümleri

Yalıtım sektöründe güçlü adımlarla ilerleyen MEGA 2023 yılında sürdürülebilir bir sistem geliştirmeyi ve şirket hafızası oluşturmayı hedefledi. Şirketiçi eğitimlerle ortak bir dil oluşturan firma vizyon ve misyonunu yeniden yapılandırdı. İhracat bayilerinin kendi pazarlarındaki varlıklarını genişletmeleri için destek ürünler ve hizmetler geliştiren MEGA, başta Avrupa ülkeleri olmak üzere tüm ihracat yaptığı ülkelerde ihracat payını artırarak, ihracat pazarına yeni ülkeleri dahil etti.

MEGA Yalıtım Çözümleri Satış ve Pazarlama Direktörü İsmail Helvacioğlu, yurt içindeki mevcut bayi yapılanmalarını her geçen yıl biraz daha güçlendirdiklerini, böylece hem yurtiçi hem yurtdışı satış grafiklerini miktarsal olarak bir önceki yıla oranla artırdıklarını ifade etti.

Helvacioğlu, MEGA Yalıtım Çözümleri'nin faaliyetlerini ve yapılanmalarını şöyle dile getirdi: "MEGA Yalıtım Çözümleri olarak, 2023 yılı ihracatta bir önceki yıla göre %30'un üzerinde miktarsal bir büyüme gerçekleştirdik. Büyümemiz 2024 yılında da devam etti, ediyor. Yıl henüz tamamlanmasa da bu yıl içinde katıldığımız yurtdışı fuarları ve ihracat alanındaki faaliyetlerimizle %20 büyüme göstermekte. Yine yurtiçi satış grafiğimiz 2023 yılına oranla %35 oranla yükselişte."

Mena, CIS, Doğu Avrupa Pazarlarına Girdik

MEGA'nın en güçlü özelliklerinden biri de paydaşları ile kurmuş olduğu iletişim ve gönül birliğidir diyen Helvacioğlu, "MEGA, ihtiyaca göre bayisini sahiplenen, ürün, hizmet ve çözüm olarak bayisini korumayı amaçlayan, aidiyeti yüksek bir yapıya sahip. İhtiyaca yönelik ürün ve hizmeti yaratma konusunda hızlı ve çözüm odaklı



davranan tavrıyla tercih edilen bir firma aynı zamanda. MEGA olarak güçlü bağlar ve iş birliklerimiz sayesinde geçtiğimiz yıl Cezayir, Moritanya ve Ekvator Ginesi gibi Afrika ülkelerini pazarlarımız arasına dahil ettik. Tabii dahil ettiğimiz tüm yeni pazarların kalıcı olması da çok önemli. Bunun için iletişim ve marketing enstrümanla-

rı ile yeteneklerimizi sonuna kadar kullanıyoruz. Bugün baktığımızda MEGA Yalıtım Çözümleri olarak 30 ülkeye düzenli ihracatımız mevcut. Bulunduğumuz coğrafyayı da düşünerek 2023 yılında hedefimize MENA, CIS ve Doğu Avrupa'yı koymuştuk bugün İngiltere ve Fransa gibi ülkeleri de pazarımıza katmış durumdayız. Üretim tesislerimiz dışında ihracat yollarımız üzerinde konumlanan aktif iki depomuz bulunuyor. Bu depolarımızla bayilerimize lojistik açıdan daha iyi hizmet sunmaya çalışıyoruz. İhracat pazarlarına yapılan satışların %45'i XPS, %35'i Taşyünü ve %5 oranında EPS. Bu ürünlerin yanı sıra MegaTech yapı kimyasalı ve MegaBlock satışlarımız da her geçen yıl artıyor. Müşteri ihtiyaçları doğrultusunda sistemimize yeni giren MegaLento ve Desiwool gibi kompozit malzemeler de ihracatta tercih edilen ürünlerimiz arasında yer almaya başladı" dedi.

İnşaat Sektöründeki Yükselişle Yalıtıma İhtiyaç Artıyor

Hedefimiz yurtiçi ve yurt dışı pazarlarında kalıcı bayilik yapmak diyen Helvacioğlu, bunun için yurtdışında fuarlara katıldıklarını ifade ederek şunları söyledi: "2024 yı-

linda ihracatımızın hem satış hacmi hem de ciro açısından verimli bir dönem geçirmekte olduğunu söylememiz doğru olacaktır. İlk 10 ay itibarıyla planlı hedeflerimizin üzerinde gerçekleştirmeler yaşadığımızı belirtmek isterim. Bu yılı İstanbul Yapı, Bükreş Construct Ambient, Erbil Construct Iraq ve Depreme Dayanıklı Binalar Zirvesi ve fuarlarıyla kapatacağız. 2025 yılı fuar takvimimizi hedef ülkelerimize göre planlıyoruz, fuar sayımız gelecek yıl artabilir. Fuarlar haricinde dış ticarete yönelik kurumların düzenlediği B2B etkinliklere de katılarak ihracat bölgelemizi genişletmeye yönelik çalışmalar yapıyoruz.

Ürün kalitesi, çeşitliliği ve müşteri taleplerini karşılamadaki çözüm odaklı yaklaşım sayesinde başarı grafiği giderek artan MEGA Yalıtım Çözümleri ihtiyaca yönelik geliştirdiği inovatif ürünler, hizmetler ve çözümleri ile sektördeki varlığını güçlendiriyor."



Hedeflerimizin Odak Noktası: Sürdürülebilirlik, İnsan Kaynağı ve Dijitalleşme

Ozan Turan | ODE Yalıtım Yönetim Kurulu Üyesi

2024 yılı ODE Yalıtım için büyüme, yenilik ve stratejik hedeflerin belirlendiği önemli bir dönem oldu. Yüzde 100 yerli sermayeli en büyük yalıtım şirketi olarak, yurt içinde ve yurt dışında istikrarlı bir büyüme kaydettik. 2024 yılını ihracatta sektör lideri olarak kapatıyoruz. Çorlu ve Eskişehir fabrikalarımızla ülke ekonomisine istihdamla sağladığımız katkıyla da ayrıca gurur duyuyoruz.

Bu yıl, kauçuk köpüğü ürün grubunda yurt içi ve yurt dışında birçok önemli projeye imza attık. ODE Yalıtım ürünleri, şehir hastaneleri, havalimanları, kampüsler ve alışveriş merkezleri gibi prestijli yapılarda kullanıldı.

Yine bu ürün grubunda kapasite kullanım oranımızı yaklaşık yüzde 20 artırdık.

Bu artış hem yurt içinde hem de ihracatta başarılı sonuçlar elde etmemizi sağladı. Özellikle Avrupa pazarına yönelik olarak gerçekleştirdiğimiz özel çalışmalar, ürünlerimizin kalitesinden ambalajlama yöntemlerine kadar birçok alanda iyileştirmeler yapmamıza olanak tanıdı. Bu sayede Avrupa'nın talep ve ihtiyaçlarına uygun hale getirdiğimiz ürünlerimiz, sektördeki liderliğimizi daha da güçlendirdi.

Belirttiğim gibi ihracatta bu yıl oldukça güçlü bir yıl geçirdik ve Türkiye'nin yalıtım malzemeleri ihracatının yüzde 16'sını üstlenerek ekonomiye önemli bir katkı



sağladık. Bu, ODE Yalıtım olarak global pazardaki etkimizin ve uluslararası alanda bilinirliğimizin daha da artmasına ve tüketicilerin bilinçli olarak markamızı seçmelerine olanak sağladı. 2024, aynı zamanda 2030 hedeflerimizi belirlemek için de kritik bir yıl oldu. Bu süreçte, Avrupa'daki pazar payımızı büyütmeyi ve yeni iş birlikleri geliştirmeyi planladık. Bu hedeflerimizin odak noktasını 'Sürdürülebilirlik', 'İnsan Kaynağı' ve 'Dijitalleşme' oluşturuyor. Bu üç alana yapacağımız yatırımlar, gelecekteki büyümemizin temel taşlarını oluşturacak.

Ürün bazında da özellikle bitümlü membran grubunda önemli bir ivme yakaladık. Bu kategoride yatırımları-

mızı sürdürüyor ve Batı Avrupa, Orta Doğu ve Pasifik pazarlarında satış hacmimizi bir önceki yıla göre artırarak doğru kale pazarlar belirliyor ve bu pazarlarda derinleşerek hedeflerimize ulaşmaya çalışıyoruz. İngiltere pazarında yeni bir ülke müdürlüğü kurduk, 2025 yılında da bu pazardaki faaliyetlerimizi büyütmek en büyük hedeflerimizden. Ayrıca, Avrupa’da yeni iş birlikleri için temeller atıyoruz, Orta Avrupa’da kurmayı planladığımız ikinci ülke müdürlüğümüzle bu pazarda derinleşmeye devam edeceğiz.

Faaliyet gösterdiğimiz yalıtım sektörü, dünyanın öncelikli gündemlerinden birinin enerji olduğu bu dönemde kritik öneme sahip. Çünkü yalıtım hem her zaman savunduğumuz enerji verimliliği seferberliğinin hayata geçirilmesi hem de karbon ayak izinin azaltılması için atılacak adımların başında geliyor. Biz de bu yaklaşımla Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları doğrultusunda “Enerji Verimliliği”, “Sorumlu Üretim ve Tüketim”, “Sürdürülebilir Şehirler ve Topluluklar”, “Sanayi, Yenilikçilik ve Altyapı” başlıklarına odaklandık. “Yeşil Dünya Hedefimiz” ve “Sıfır Karbon Misyonumuz” çerçevesinde kendimize hedefler belirledik. Bu kapsamda ekolojik çeşitliliği korumaktan enerji tüketimini azaltmaya, geri dönüşümlü malzeme kullanmaktan paydaşlarımızı çevresel yönetim ve enerji verimliliği konularında bilgilendirmeye uzanan çeşitli çalışmalar yürütüyoruz. Ham madde kaynağından başlayarak, ihtiyaç duyulan tüm üretim proseslerimizde doğanın ihtiyaç duyduğu özeni karşılamaya çalışıyor, karbon emisyonlarını atmosferden uzaklaştırmak için doğa bazlı çözümlere odaklanıyoruz.

Sonuç olarak, 2024 yılı ODE Yalıtım için yenilik, genişleme ve stratejik planlamanın ön planda olduğu bir yıl oldu. 2025 yılı ise 40’inci yılımız ve bu çerçevede hedefimiz yeni ürün gruplarıyla kategoriye büyütmek, müşteri ihtiyaçlarına en hızlı çözümü sunabilmek, mevcut ürün grubunda verimliliği artırarak paydaşlarımızla daha yakın ilişkiler kurmak ve markaya yönelik pazarlama faaliyetleri ile markaya yönelik sadakat duygusunu artıracak planlamalar yapmak. Yine oldukça yoğun bir yıl geçireceğiz.

Önümüzdeki süreçte, ürün portföyümüzdeki ürünleri, yeni hammaddelerle fonksiyonel performansı artırılmış şekilde dönüştürerek, müşterilerimize daha yüksek kalitede ürünler sunmayı planlıyoruz. Aynı zamanda geri dönüşüm malzemelerini ürünlerimizin içinde daha fazla kullanarak, döngüsel ekonomiye daha fazla katkı sağlamayı hedefliyoruz. Bu adımlarımızla sürdürülebilirlik odaklı ve yenilikçi bir iş yapısını desteklemeyi amaçlıyoruz.

Sürdürülebilirlik bilinciyle, karbon emisyonlarını azaltmak için doğal çözümlere yöneliyoruz ve bu alanda yeni adımlar atmaya devam edeceğiz. 2023 yılında Eskişehir fabrikamızın çatısına güneş enerjisi sistemleri (GES) yatırımını tamamlamıştık. Tesisin yıllık enerji ihtiyacının yaklaşık yüzde 60’ını bu yatırımla karşılamaya devam ediyoruz.

ODE Yalıtım olarak, sektördeki liderliğimizi pekiştirmek ve global pazardaki etkinliğimizi artırmak için gerekli adımları atmaya devam edeceğiz.



Türkiye’de İnşaat Sektörüne ve Su Yalıtımına Genel Bir Bakış

Güneş Kocaoğlu Yüzügür | İş Geliştirme Müdürü
Köster Yapı Kimyasalları A.Ş.

Türkiye inşaat sektörünün tarihsel gelişimine baktığında, sektörün ekonomik, politik ve teknolojik değişimlerle orantılı olarak şekillendiğini ifade etmek doğru olacaktır. Erken Cumhuriyet dönemi ile birlikte yeni başkent Ankara’nın kurulmasıyla modern bir şehirleşme politikası izlenmiştir. Devlet destekli alt-yapı projeleri, fabrikalar ve kamu binaları bu dönemin öne çıkan yapılarıdır. Modernizm etkisi mimaride kendini göstermiştir.

Ekonomik kalkınma hamleleriyle birlikte 1950’li yıllardan itibaren büyük yol projeleri, barajlar ve yüksek katlı yapıların imalatları ile şehirleşme süreçleri hızlanmışken maalesef köyden kente göçün bir getirisi olarak düzensiz kentleşme ve gece kondu olgusu inşaat sektörünü ve mahalli idareleri ciddi seviyede etkilemiştir. Toplu konut çalışmalarının da bu süreçte hızlandığını ifade etmek yerinde olacaktır.

Bu süreçte bina yapım koşullarının da değiştiği gözlemlenmiştir. Mevzuat çalışmaları hızlanmış ve bu yeni üretime destek olacak sağlıklı, nitelikli ve dirençli yapıları hazırlayacak bir alt yapıya ulaşılmıştır. Son yıllarda yaşanan ekonomik krizler, artan maliyetler, enerji ile ilgili sıkıntılar bina üretim süreçlerindeki mücadeleyi başka bir kulvara taşımaktadır.

Tüm bunlara ek olarak bina üretim yönteminin neredeyse %90’nının betonarme ve nüfusumuzun da %95’lik kesiminin de farklı derecelerde depremsellik alanlarında yaşadığı göz önünde bulundurulduğunda betonarmenin korunması ve tasarım ömrünce hizmet vermesi hususu son derece önem kazanmaktadır.



17 Ağustos 1999 ve 6 Şubat 2023 yıllarında yaşanan büyük deprem felaketleri mevzuat ve uygulamaların önemini acı bir şekilde karşımıza çıkarmıştır. 1 Haziran 2018 tarihinde yürürlüğe giren “Binalarda Su Yalıtım Yönetmeliği” yapıyı koruyan en önemli uygulama olan su yalıtımına bir çerçeve çizmiştir.

Binalarda Su Yalıtım Yönetmeliği ve kılavuzları içerisinde tarif edilen ürün ve uygulama standartları ışığında doğru tasarım ve malzeme kriterleri tanımlanmıştır. Sektörel olarak son yıllarda su yalıtım pazarı bina yapım hızlarına bağlı olarak değişim sergilemektedir. Yaşanan ekonomik zorluklar, çevre ülkelerde yaşanan iç karışıklıklar, üretim ve malzeme girdilerindeki artışlar inşaat sektörünü de ciddi şekilde etkilemektedir. Bu

2016-2022 YILLARI SU YALITIM SEKTÖRÜ BÜYÜKLÜKLERİ

Ürünler	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	22/21
Polimer Bitümlü Örtü	106.000.000	116.000.000	98.000.000	89.500.000	101.500.000	105.388.889	101.500.000	-3,69%
Plastik/Kauçuk esaslı Örtü	10.300.000	11.650.000	7.166.667	7.000.000	7.500.000	8.725.000	8.100.000	-7,16%
Sürme – Çimento esaslı	31.425.810	33.256.095	28.622.214	21.034.267	23.459.933	24.642.857	24.226.597	-1,69%
Sürme – Akrilik esaslı	10.192.500	11.165.333	12.115.333	10.647.467	12.306.667	9.865.134	9.780.133	-0,86%
Sürme – PU esaslı	8.554.667	9.586.400	10.546.400	9.550.000	10.730.000	14.781.250	14.262.500	-3,51%
Sürme – Bitüm esaslı	6.333.333	7.000.000	5.333.333	3.833.333	4.750.000	5.296.667	5.764.667	8,84%
Toplam	172.806.310	188.657.828	161.783.947	141.565.067	160.246.600	168.699.797	163.633.897	-3,00%

etkilenmeyi su yalıtım sektörü özelinde en iyi gözlemleyebildiğimiz kaynak İZODER tarafından yayımlanan su yalıtım sektöründeki pazar paylarını gösteren tablo olacaktır.

Bu veriler ışığında 2021 yılına gelene kadar gerçekleşen artış 2022 yılında bir miktar hız kesmiştir. 2023 yılı verilerinin henüz netleşmemesi noktasında değerlendirme yapmak çok mümkün olmamakla beraber, benzer bir çizgide hareket ettiğini ifade edebiliriz. Değerlendirmelerde halen daha ülkemizin ekonomik hayatı içerisinde lokomotif sektör olarak yaşayan inşaat sektörünün bu seyrini devam ettireceği öngörülmektedir.

2025 yılı inşaat sektörü kamu ve özel sektör tarafından yapılacak büyük alt yapı ve konut yatırımları ile yoluna devam edecektir. Kentsel dönüşüm ve deprem bölgelerinde yapılan yeni bina imalatları, yalıtım sektörü ve özellikle de su yalıtımı açısından ibrenin büyüme yönlü hareket edeceğini göstermektedir. Türkiye'de inşaat sektörünün



toparlanması ve altyapı projelerinin devam etmesi, yerel pazara pozitif katkı sağlayacak. Detaya yönelik yenilikçi ürünler ve çevre dostu su yalıtım malzemeleri ile de su yalıtım sektörün gelişeceğini ifade etmek doğru olacaktır. Bununla beraber komşu ülkelerimizde yaşanan yeniden yapılanma çalışmaları da sektörün gelişimine katkıda bulunacaktır.

Genel bir bakış açısı ile Türkiye'de su yalıtımına yönelik düzenlemelerin uygulanmasına ve kontrolüne yönelik daha kararlı atılacak adımlarla (Binalarda Su Yalıtımı Yönetmeliği ve kılavuzları) su yalıtım sektörü daha anlamlı büyük bir alan olacaktır. Tasarım ömrü içerisinde sağlıklı, güvenli yaşayacağımız yapıların temel taşlarından birinin su yalıtımı uygulamaları olduğunu gözden kaçırmadan doğru malzeme, doğru detayla bu yapıların oluşturulması yine 2025 yılında da karşımıza çıkacak önemli konular arasında yerini alacaktır.

Kalekim Finansal Başarısını Üçüncü Çeyrekte de Sürdürdü



Yurt içinde ve yurt dışında yeni yatırımlarla istikrarlı büyümesini sürdüren Kalekim, 2024 yılının ilk 9 ayına ilişkin finansal sonuçlarını açıkladı. 5 Kasım 2024'te Kamuoyu Aydınlatma Platformu'na (KAP) yapılan açıklamaya göre Kalekim, 2024 yılının ilk iki çeyreğindeki başarısını üçüncü çeyrekte de devam ettirdi. Kale Holding CFO'su Haluk Alperat, Kalekim'in istikrarlı başarısını sürdürdüğünü belirterek şunları söyledi: "Yapı kimyasalları sektöründe sadece ülkemizin değil, küresel pazarın da etkili oyuncularından bir olan Kalekim, zor bir yılda finansal başarısını istikrarlı bir şekilde sürdürüyor. Ulusal pazarda inşaat sektörünün yavaş seyrine ve yurt dışında resesyon endişelerinin yarattığı durağanlığa rağmen şirketimiz, yılın ilk iki çeyreğindeki güçlü performansını üçüncü çeyreğe de taşımayı başardı. Pazardaki zor koşullara rağmen 2024'ün ilk 9 ayında net dönem karımız, bir önceki yılın aynı dönemine göre %204 arttı. 2023'ün ilk üç çeyreğinde 192,5 milyon TL olan net dönem karımız, bu yılın aynı döneminde 585,6 milyon TL'ye çıktı. Bu dönemde net satışlarımız da %13 artışla 5,2 milyar TL oldu. Aynı şekilde yurt içi satışlarımızı bir önceki yılın aynı dönemine göre %10, yurt dışı satışlarımızı da %19 arttırdık.

Kalekim olarak istikrarlı performansımızla satış ve karlılık noktasında yurt içinde ve yurt dışında önemli bir başarıya imza attık. Ortaya koyduğumuz başarılı performansla yılın üçüncü çeyreğini de beklentilerimiz doğrultusunda geride bıraktık. Şimdi ise ekonomideki göstergelerin ve özellikle konut sektöründeki pozitif dönen göstergelerin de katkısıyla 2024 yılını da yine beklentilerimiz doğrultusunda kapatmayı hedefliyoruz."

Kalekim Genel Müdürü Murat Gönültaş ise yıl sonu hedeflerine adım adım ilerlediklerini vurgulayarak şunları kaydetti: "Sektör zorlu bir süreçten geçiyor. Enflasyon ve artan maliyetler nedeniyle iç pazarda daralma, ihracat pazarlarında da durağan bir dönemi yaşıyoruz. Son gelen konut satış verileri ise bu zorlu süreçte ilerisi için sektör adına umut veriyor. Kalekim olarak ilk iki çeyrekteki başarılarımızı üçüncü çeyreğe taşıyarak yıl sonu hedeflerimize adım adım ilerliyoruz. Bu zorlu süreçte yatırımlar yine odak noktamızı oluşturuyor. Özellikle en büyük ihracat pazarımız olan Irak'taki yeni tesisimiz de üretime dönük altyapı çalışmalarımız tüm hızıyla sürüyor. 10 milyon doları bulan bir yatırımla kurduğumuz, 100 bin ton kuru harç ve 5 bin ton boya kapasitesine sahip bu tesisimizde 2025 yılın ilk çeyreğinde üretime başlamayı planlıyoruz. Yine enerji maliyetlerimizi düşürmek ve karbon ayak izimizi daha da küçültmek adına Yozgat Yerköy'de 6,3 milyon doları bulan güneş enerjisi santrallerimiz (GES) %100 kapasite ile çalışmaya başladı. GES yatırımlarımızı sadece Kalekim için değil, temiz enerji noktasında sektörümüz için de örnek bir yatırım olarak görüyoruz.

Bununla birlikte Kalekim olarak 2001 yılında kurduğumuz Türkiye'nin ilk ve en büyük usta kulübü olan 'Kalekim Usta Kulübü' için de bu çeyrekte bir ilke imza atarak platformumuzu mobil uygulamaya taşıdık. Sisteme kayıtlı 50 bini aşkın ustamız, hayata geçirdiğimiz bu yenilik ile Türkiye'de ilk kez tek uygulama üzerinden yeni iş fırsatlarına, usta arkadaşlarıyla etkileşim ve avantajlı kampanyalara ulaşabilme imkanına sahip oldular. Yatırım ve yeni ürün geliştirme noktasında içeride ve dışarıda attığımız adımların da katkısıyla ilk üç çeyrekteki başarılarımızı yıl sonuna taşımayı hedefliyoruz."

Dalmaçyalı'dan: Isı Yalıtımlı Binaların Yenilemesi İçin Drone Destekli Keşif Hizmeti

Dalmaçyalı İleri Isı Yalıtım Sistemleri, mevcutta ısı yalıtımı bulunan binaların bakım, onarım ve hatta gerektiğinde yeniden ısı yalıtım ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla yenilikçi bir çözüm getirdi. Dalmaçyalı'nın profesyonel ekipleri, Drone destekli dış cephe keşif hizmeti ile binaların en yüksek ve ulaşılması zor bölgelerinde dahi detaylı analizler yaparak, mevcut ve olası problemleri yerinde tespit ediyor. Yüksek çözünürlüklü görüntüleme teknolojisi ve teknik ölçüm ekipmanları ile beraber elde ettiği verileri inceleyerek, binanızın enerji verimliliğini ve dayanıklılığını artırırken ilk günkü görüntüsüne kavuşuracak en uygun çözüm önerilerini içeren Dış Cephe Teknik Analiz Raporu'nu bina sakinleriyle paylaşıyor.



Dalmaçyalı İleri Isı Yalıtım Sistemleri, sektörde ileri teknolojiyi kullanarak sunduğu bu hizmet ile binalarda uzun vadede yüksek maliyetlere yol açabilecek sorunları ve dış cephedeki yapısal hasarları önceden fark etmenizi sağlıyor; daha yüksek enerji verimliliğine sahip, güvenli ve estetik binaların oluşturulmasına olanak tanıyor.

Isı Yalıtımı Üstüne Isı Yalıtımı

Dalmaçyalı İleri Isı Yalıtım Sistemleri Marka Direktörü Çağdaş Korkmaz, binalarda ısı yalıtım uygulamalarının ülkemizde 2000'li yıllarda gelişmeye başladığını belirtti. Binalara yaptırılan dış cephe ısı yalıtımının; uzmanlık, doğru malzeme seçimi ve profesyonel bir uygulama gerektirdiğini hatırlatan Korkmaz, “Aradan geçen zaman içinde ilgili kalite standartlarına uygun üretilmeyen malzemelerle ve hatalı işçilikle yapılan uygulamalar, zamanla cepheden kopabilir, dökülebilir, ısı kaçakları oluşturabilir. Ayrıca uygulama, bölgenin standartlarına uygun kalınlıkta yapılmamışsa beklenen enerji tasarrufunu sağlamayabilir. Düşük kaliteli ürünler duvarlarda rutubet kaynaklı kabarmalara, lekelenmelere neden olabildiği gibi kaplamalarda oluşan çatlama ve dökülmeler nedeniyle de binalar estetik görünümünü kaybedebilir” derken, bu durumun yalnızca binanın enerji verimliliğini ve konforunu etkilemekle kalmadığını, aynı zamanda yapının dayanıklılığını ve ömrünü de etkileyebildiğine dikkat çekti.

“Uzman ekiplerimizle 81 ilde gerçekleştirmeye başladığımız drone destekli keşif hizmetimiz sayesinde bu problemlere sahip ısı yalıtımlı binaların renovasyonu için gerekli tespitleri yapıyor, binanın ihtiyacına en uygun çözümü öneriyoruz. Örneğin; bölgenin standartlarından daha düşük kalınlıkta ısı yalıtımı yapılmış bir binada mevcut yalıtımın durumu elverişli ise daha yüksek enerji tasarrufu için üzerine tekrar yalıtım yaptırılabilir” diyen Korkmaz, son olarak ısı yalıtımlı binaların bakımının önemine ve enerji verimliliğinin daha da artırılabilirliğini sözlerine ekledi. Dalmaçyalı İleri Isı Yalıtım Sistemleri'nin sunduğu drone destekli keşif hizmetinden yararlanmak isteyenler www.dalmacyali.com.tr internet sitesinden başvurularını gerçekleştirebiliyor.

İzocam, 2025'te Yapay Zekayı Tüm İş Süreçlerine Entegre Etmeye Hazırlanıyor

Murat Savcı | İzocam Genel Direktörü

Ülkemizde ve faaliyet göstermiş olduğu ihracat pazarlarında yalıtım sektörünün öncüsü olan İzocam olarak, bu sene “Bugünlere yalıtım, yarınlara yatırım” sloganıyla faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz. Uzun yılların deneyim ve tecrübesi ile elde ettiğimiz başarılar sayesinde bir önceki yıla oranla 37 basamak daha yükselerek bu yıl da ISO ilk 500’de yer almış durumdayız. Sektördeki liderliğimizi güçlendirmek için farklı çalışmaları bir arada yürütmekteyiz. Yaptığımız yatırımlarla sektörü yalıtım ve enerji tasarrufu konusunda bilinçlendirmeye devam ederek satış hacmimizi artırmaktayız. Yıl boyunca EHS ve sürdürülebilirliğe hizmet eden projelere, belgelendirme çalışmalarına ve operasyonel mükemmelliğe hizmet eden dijital yatırımlara odaklanmış durumdayız. Önümüzdeki sene ise yapay zeka (AI) uygulamalarını tüm iş süreçlerimize entegre etmek öncelikli hedeflerimiz arasında yer almaktadır.

Türkiye’nin en büyük ve en köklü yalıtım üreticisi olarak, yaptığımız çalışmalarla iddialı projelerde çözüm ortağı olurken, her ihtiyaca uygun şekilde sunduğumuz ürünler ve çözümlerle, büyük projelerin yalıtım danışmanlığı rolünü üstlenmekteyiz. Bu kapsamda 6 Şubat Depremi sonrasında yapımına başlanan toplu konutlara yönelik üretim ve sevkiyat çalışmalarımızı bu yıl daha da hızlandırmış durumdayız. Uzman ekibimizle deprem bölgesinde saha taraması ve projelendirme çalışmaları gerçekleştiren firmamız, Hatay, Kahramanmaraş, Gaziantep, Adıyaman, Kilis ve Malatya’da yapı-



mı devam eden toplu konut projelerinin çözüm ortağı olarak çalışmalarını sürdürmektedir. Deprem sonrası inşaatına başlanan konutlarda temel, cephe, komşu duvarlar, çatı ve tesisat detaylarında kullanılan yalıtım ürünlerimizle, enerji tasarrufuyla birlikte konfor sağlarken bina sağlamlılığına da katkıda bulunmaktayız. 2024 yılı pazarlama stratejimiz kapsamında camyünü ürün grubumuzda yurt içinde daha fazla sayıda uygulayıcıya ve projeye ulaşmak amacıyla gerçekleştirdiğimiz çalışmalarımız da başarıyla devam etmektedir.

Tüm tesislerde operasyonel mükemmellik hedeflerine ulaştı

2024 yılı yatırım ajandamızda; iş güvenliği, atık azaltımı ve geri kazanımı çalışmaları ile elektrik, doğalgaz,

su gibi doğal kaynakların kullanımlarının azaltılması ve dolayısıyla karbon ayak izimizi kontrol altına alan projeler yer alırken, bir diğer önceliğimiz de dijitalleşme ile verimlilik artışı, standartlaşma ve teknik kapasite artırma projeleri olmuştur. Tüm operasyonlarımızın merkezine koyduğumuz WCM (World Class Manufacturing – Dünya Sınıfında Üretim) Operasyonel Mükemmellik yöntemi ile sahadan otomatik bilgi toplama, dijital veri yönetimi, farklı tesislerde üretim modellemelerinin standartlaşması, robotik uygulamalar ve teknik projeler ile verimliliğimizi ve kapasitemizi artırmış durumdayız. En son Haziran ayında Eskişehir Tesisi'mizdeki belgelendirme süreçlerini de tamamlayarak WCM Modelini tüm tesislerimizde uygulamaya başladık. Böylece operasyonel mükemmellik hedeflerimize ulaşarak, tesislerimizdeki üretim süreçlerini dünya standartlarına taşıdık.

İzocam olarak, dijital dönüşüm yolculuğumuzda birçok önemli projeyi hayata geçirdik ve yeni projeler planlamaya devam etmekteyiz. Bilgi teknolojileri odaklı yatırımlarımız, İzocam'ın operasyonel verimliliğini ve esnekliğini artırarak sektörde fark yaratmamızı sağlamıştır. Dijitalleşme projelerimiz, üretimden satışa, seviyattan finansal süreçlere kadar tüm iş birimlerimizde daha hızlı, hatasız ve veri odaklı karar alma yeteneğini güçlendirmiştir. Ayrıca, RPA projelerimiz sayesinde tekrarlayan manuel iş yüklerini azaltarak insan kaynağımızı daha stratejik işlere yönlendirdik. 2025 ve orta vadeli hedeflerimiz arasında, fabrikalarımızda dijitalleşme projelerini artırmak, yapay zeka (AI) uygulamalarını tüm iş süreçlerine entegre etmek yer almaktadır. Aynı zamanda, siber güvenlik yatırımlarımızı da genişleterek, dijital altyapımızı en güvenli şekilde yönetmeye devam edeceğiz.

Başarıları sertifika ve ödüllerle taçlanıyor

İzocam olarak, sürdürülebilir, maliyet açısından verimli ve sağlıklı yalıtım çözümlerimizle elde ettiğimiz başarıları, sertifikalar ve ödüllerle de taçlandırmaktayız. Bu sene 9 ayrı ürünümüz için EPD (Environmental Product Declaration - Çevresel Ürün Beyanı) Belgesi alan firma-

mız, tüm camyünü ürünleri için de RAL (Alman Malzeme ve Kalite Standartları Komitesi) Sertifikası'nın sahibi olmuştur. 2025 yılında da tüm tesislerimizde gerçekleştirdiğimiz yüksek kalite standartlarındaki, çevreye duyarlı üretim faaliyetlerimizi yeni belge ve sertifikasyon çalışmaları ile taçlandırmayı amaçlamaktayız.

Öte yandan bu sene pek çok değerli ödülü evimize taşımanın da gururunu yaşamaktayız. İnovasyon ve Ar-Ge vizyonumuzun değerli bir sonucu olarak yeni nesil akıllı yalıtım çözümümüz İzocam Optima Smart "Yılın Ses Yalıtımı Ürünü" ödülüne, İzocam Tekiz Kombi Panel "Yılın Çatı Malzemesi" ödülüne, Tekiz GES Uyumlu Çatı Paneli "Yılın Yeşil Yapı Malzemesi" ödülüne layık görülmüştür. Ayrıca Saint-Gobain'in dünya çapında gerçekleştirdiği "EHS Awards"ın "İş Güvenliği" kategorisinde "Diamond" ödülü ve "Digital & IT Awards" yarışmasının "Data & AI" kategorisinde de ödül alarak başarılarımızı taçlandırdık. Gerek İzocam bünyesindeki kurumsal başarılarımız gerekse Türkiye yalıtım sanayimizin gelişimi hedefiyle gerçekleştirdiğim çalışmaların neticesi olarak da "Yılın CEO'su" ödülünü almış olmaktan büyük bir onur duyuyordum. "Sokağın gürültüsünü de sıcaklığı da soğukluğu da dışarıda bırak" mesajını verdiğimiz büyük beğeni toplayan "Dışarıda Bırak" reklam filmimiz ile "Effie Awards" ve "Brandverse Awards" olmak üzere 2 ayrı değerli ödülü evimize taşımış olmak bizleri ayrıca gururlandırmıştır. Aldığımız tüm bu ödüllerin sorumluluğu ile sektörümüzdeki vizyoner çalışmalarımızı daha da güçlü bir şekilde devam ettirerek, hep birlikte daha büyük başarıları imza atmak önümüzdeki sene odaklanacağımız hedeflerimiz arasında yer almaktadır.

"Yeni yatırımımızla birlikte pazar payımızı artırmayı hedefliyoruz"

İzocam olarak, geçen yılın sonunda yalıtım pazarında büyüme beklemememize karşın, kurumsal olarak büyümeyi hedeflediğimizi duyurmuştuk. Senenin son ayı gelirken geride bıraktığımız süreçte, hedeflerimize miktarsal olarak ulaştığımızı görmekteyiz. Geçtiğimiz sene özellikle deprem konutlarına olan ihtiyacı karşılamak



“2025’te Türkiye yalıtım pazarında büyüme beklemiyoruz”

Türkiye yalıtım pazarını değerlendirdiğimizde, sektörün geçen sene özellikle deprem sonrası ihtiyaçları karşılayabilmek için hızlı hareket ettiğini ve hacimsel olarak toplamda yüzde 17 civarında büyüdüğünü görmekteyiz. Ürün bazında bakıldığında en büyük büyüme sandviç panel sektöründe olmuştur. Hızlıca karşılanması gereken deprem konutları, sandviç panelden imal edilen konteyner evlerle optimum çözümler sağladı. 2023’te deprem bölgesindeki bu yoğun ihtiyaçtan dolayı sandviç panel pazarında yüzde 40’a ulaşan bir büyüme kaydedildi. Sandviç panel imalatında sıklıkla kullanılan PIR/PUR ürünlerin payının hacimsel olarak yüzde 16’ya kadar çıktığını da hesaplamalarımızda gördük. 2024 yılı itibarıyla da yalıtım sektörünün hacimsel olarak büyümesini beklemediğimizi,

üzere faaliyetlerini yoğunlaştıran firmamız, bu sene de kalıcı konutların inşaa süreci devam ederken bu bölgelere hizmet etmeyi önceliklendirmiştir.

2025 yılında ise sektörde büyüme beklememize karşın, İzocam olarak yeni yatırımımızla beraber pazar payımızı artırmayı hedeflemekteyiz. Yeni tesis yatırımımız, coğrafi açıdan ülkemizin kuzey, doğu ve güneydoğu bölgelerine daha etkin hizmet sağlamamızın önünü açacaktır. Bunun verdiği ivmenin diğer ürünlerimize ve tesislerimize de pozitif olarak yansımısını beklemekteyiz.

2023 ile benzer sonuçlara ulaşılacağını öngördüğümüzü geçen yılın sonunda belirtmiştik. Tahminlerimiz bu açıdan doğru çıkmıştır. Sandviç panel pazarı özelinde baktığımızda ise bu sene deprem bölgesindeki ihtiyaçlar kalıcı konut yapımına evrildiğinden bu ürün grubunda daralma yaşanmaktadır.

Mevcut ülke koşullarını, komşu ülkelerdeki gelişmeleri ve ekonomik süreçleri dikkate aldığımızda yaklaşık 13 milyon m³ hacimdeki yalıtım pazarının 2025’de yerini korumasını beklemekteyiz.

Şişecam'ın İlk Dokuz Aylık Net Satışları 136 Milyar TL Seviyesinde Gerçekleşti

Dört kıtada 14 ülkeye yayılan üretim faaliyetleri ve 150 ülkeyi aşan satışlarıyla küresel faaliyetlerini sürdüren Şişecam, 2024'ün ilk dokuz aylık dönemine ilişkin finansal sonuçlarını açıkladı. Bu dönemde konsolide net satışları 136 milyar TL, Türkiye'den yapılan ihracatla Türkiye dışı üretimlerden yapılan satışların toplamını ifade eden uluslararası satışların konsolide satışları içindeki payı ise yüzde 59 seviyesinde gerçekleşti. İlk üç çeyrekte Şişecam'ın toplam yatırımları 18,6 milyar TL, ihracatı ise 730 milyon dolar oldu. Bu dönemde 4,2 milyon ton cam üreten şirket, 3,5 milyon ton soda külü ve 2,8 milyon ton endüstriyel hammadde üretimi gerçekleştirdi.



Şişecam Genel Müdürü Görkem Elverici, Şişecam'ın finansal sonuçları ile ilgili şu açıklamayı yaptı: “Girdi verdiğimiz sektörlerdeki belirsizliklerin ve ekonomik dalgalanmaların kaçınılmaz sonucu olarak birçok kurumun olduğu gibi bizim de satış gelirlerimiz ve karlılık hedeflerimiz konjonktürün getirdiği gelişmelerden etkileniyor. Ancak bu durum karşısında, kontrolü elden bırakmadan ve uzun vadeli hedeflerimizden uzaklaşmadan kısa ve orta vadeli stratejilerimizi güncelliyor, riskleri yöneterek faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Hem finansal hem de operasyonel verimliliği öncelikli olarak ele alıyor, bütçe kontrolünü bu dönemde odaklanmamız gereken en önemli unsurlardan biri olarak görüyoruz.”

Şişecam'a UiPath'ten Yapay Zeka ve Robotik Süreç Otomasyonu Ödülü

Cam ve kimyasallar sektörlerinin global oyuncusu Şişecam, inovasyon odaklı projeleriyle dijital dönüşümdeki başarısını bir kez daha göstererek, UiPath tarafından verilen 2024 AI25 ödülüne layık görüldü. Yapay zeka ve otomasyon alanında önde gelen firmalardan biri olan UiPath'in her yıl düzenlediği AI25 ödülleri bu yıl ödül alan 25 şirket arasında yer alan Şişecam, bu alandaki öncü konumunu bir kez daha kanıtladı. Şişecam kendisine ödül getiren proje kapsamında; işe alım süreçlerinde belge yönetimini iyileştirmek, sınıflandırma doğruluğunu artırmak ve verimliliği en üst seviyeye çıkarmak amacıyla UiPath'in yapay zeka ve otomasyon çözümlerini devreye aldı. Bu kapsamda, UiPath'in "Document Understanding" ve Robotik Süreç Otomasyonu (RPA) çözümleri kullanılarak, 12 farklı dilde hazırlanan 50 binden fazla belge, OpenText sistemi içinde yapılandırılmış, yarı yapılandırılmış ve yapılandırılmamış formatlarda sınıflandırıldı. Bu otomasyon sayesinde Şişecam'ın günlük belge sınıflandırılabilir kapasitesi 6 kat artış gösterdi.



Egesel İnşaat'ın Su Yalıtımı Tercihi BTM Bituproof Oldu

BTM Bayisi Akpınar Yalıtım'ın Egesel İnşaat İzmir Gaziemir Projesi'nde, Bituproof Y 3,5 mm ürünü tercih edildi. 3900 m²'lik alanda uygulanan BTM Bituproof Temel Bohçalama Sistemi ile sağlanan güçlü su yalıtımıyla uzun ömürlü koruma hedeflendi.

BTM'nin su yalıtım ürünleri kategorisinde üstün özellikleri ile ön plana çıkan ürünü BTM Bituproof Temel Bohçalama Sistemi binaların temellerinde su yalıtımını pratik, güvenli, uzun ömürlü ve ekonomik bir şekilde çözmek için tasarlanmıştır. Sistem, yapılaşmanın yoğun olduğu kent merkezlerinde bitişik nizam vaziyette yapılacak yapıların temellerinde ve kentsel dönüşüm kapsamında yıkılarak yeniden yapılacak binaların temellerinde su yalıtımına çözüm sağlar.



Bituproof Sisteminin Avantajları

- Koruma betonu gerektirmez.
- Hafriyat, zaman ve işçilik tasarrufu sayesinde maliyet avantajı oluşturur.
- Hem kimyasal, hem de mekanik yapışma özelliğiyle temelde mükemmel su yalıtımı sağlar.
- İlerleyen zamanlarda yalıtımda oluşabilecek sorunların iç mekandan tespitine imkan verir.
- Şalümo ile kolayca uygulanır ve köşelerde ek elemanlara ihtiyaç duymaz.
- Bitümlü içeriği sayesinde uygulama sonrası oluşabilecek sorunların hızlı ve kolay biçimde tamirine olanak verir.
- Topraktaki kimyasallara karşı dayanıklıdır.

Ayrıntılı bilgi için: <https://www.btm.co/tr/urunler/su-yalitimi/bituproof-temel-bohcalama-sistemi>



Kale Grubu'nda Üst Düzey Atama

Kalekim'in Yeni Genel Müdürü Kerem Kürklü

Kuruluşundan itibaren yapı kimyasalları sektörüne öncülük eden Kale Grubu şirketlerinden, üretim ve satış kapasitesi olarak Türkiye ve bölgesinde 1'inci, Avrupa'da ise 5'inci sırada yer alan Kalekim'in Genel Müdürü olarak Kerem Kürklü görevine başladı.

Kerem Kürklü Hakkında

Galatasaray Lisesi ve ODTÜ Makine Mühendisliği mezunu olan, ardından Chalmers Üniversitesi'nde İnovasyon Yönetimi ve Ekonomisi alanında yüksek lisans eğitimi ni tamamlayan Kürklü, Temsa'da İş Geliştirme ve Teknoloji Yöneticisi olarak çalıştı. Pazar Geliştirme Müdürü olarak Kordsa'da görev yapan Kürklü, 2012 yılında 3M'de Türkiye, Güney Doğu Avrupa ve EMEA bölgelerinde çeşitli iş birimi direktörlüklerinde görev yapan Kürklü, 2021-2023 yıllarında Avery Dennison'da Avrupa ve Ortadoğu Bölgesi Genel Müdürlüğü görevini üstlendi. Kerem Kürklü, en son olarak Onduline Avrasya'da CEO olarak görev alıyordu. Kerem Kürklü, iyi derecede Fransızca ve İngilizce biliyor.



Nippon Paint Conkratos ile Yaşam Alanlarına Brüt Betonun Şıklığını ve Doğallığını Yansıtın

Yüzlerce teknolojik boya seçeneği ile özgün tasarımlara ilham veren Nippon Paint, hazır renkli kaplama serisi "Conkratos" ile duvarlara brüt beton görünümü kazandırarak harikalar katıyor. Nippon Paint'in özel efektli ürün grubunun güçlü üyesi Conkratos ile yaşam alanları, yapıların özünü oluşturan betonun doğallığıyla estetik ve modern çizgi yakalıyor. Alışılmış kalıpların dışına çıkarak yaşam alanları için hem doğal hem de modern bir dekoratif çözüm arayanların yolu Nippon Paint ile kesişiyor. Akrilik esaslı kullanıma hazır, kendinden renkli bir kaplama olan Conkratos, iç ve dış cephelere kolayca uygulanabiliyor. 0,5 mm, 1 mm, 1,5 mm, 3 mm olmak üzere 4 farklı tanecik boyutu ile duvarlarda sonsuz tasarım şansı sunuyor. Yüzeylerde hayal gücünüzün sınırlarını zorlayan tasarımlara imza atmanıza ve dilediğiniz deseni kolayca elde etmenize imkân tanıyan Conkratos, suya ve alkaliye dayanıklı yapısıyla banyo gibi ıslak ve nemli mekanlarda da gönül rahatlığıyla kullanılabilir. Kendinden renkli olma avantajıyla ek boyamaya ihtiyaç bırakmıyor. 50'den fazla renk seçeneği sunan Conkratos'un renk paletinde, bejden kiremite, beton agregadan canlı yeşillere kadar pek çok seçenek yer alıyor. Abdi İpekçi Spor Salonu'nun yerine yapılan, tarihi kent surlarının yanında bulunan 150 bin metrekarelik inşaat alanına sahip Basketbol Gelişim Merkezi'nde, surlara uyumlu rengi, zorlu hava koşullarına dayanıklılığı ile basketbolseverleri ağırlamak için Nippon Paint Conkratos tercih edildi.



Şişecam 89. Yaşını Gururla Kutluyor

Cam ve kimyasallar sektörlerinin global oyuncusu Şişecam, 89. yılını gururla kutluyor. Üretim yolculuğuna 1935 yılında İstanbul Paşabahçe’de 400 çalışanıyla başlayan Şişecam, bugün 14 ülkede 45 tesisi ve 24 binden fazla çalışanıyla Türkiye’nin sanayi gücünü global arenada temsil ediyor. Şişecam uzmanlığı, teknolojik yetkinliği, inovasyon kabiliyeti ve katma değerli ürünleriyle sektörlerinde dünyanın önde gelen üreticileri arasında yer alıyor. Şişecam Genel Müdürü Görkem Elverici, Şişecam’ın 89’uncu kuruluş yıl dönümüyle ilgili şunları söyledi: “1935 yılında genç Türkiye Cumhuriyeti’nin cesur bir girişimcilik öyküsü olarak doğan Şişecam; gelişim yolculuğuna 89 yıl önce, savaş yorgunu bir ülkenin en acil cam ihtiyaçları olan gaz lambası ve ilaç şişeleri üretimiyle başladı. Bugün camın tüm temel alanlarında faaliyet gösteren tek global şirket olan Şişecam, cam ev eşyası alanında dünyanın en büyük üreticisi. Soda külü alanında en büyük üç, cam ambalaj ve düz cam alanlarında ise en büyük beş üretici arasında yer alırken, krom kimyasallarında ise dünya lideri konumunu koruyor. Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk’ün vizyonu doğrultusunda Türkiye İş Bankası tarafından kurulan Şişecam, 35 farklı milletten 23 farklı dili konuşan yaklaşık 24 Bin çalışmamız ve ailelerinden oluşan “Büyük Şişecam Ailesi”nin üyeleri ve gelişim yolculuğuna eşlik eden tüm paydaşlarıyla 89. Yaşını kutlamanın mutluluğunu yaşıyor.”



89 yıllık sürekli gelişim yolculuğu

Şişecam’ın eşsiz başarı yolculuğuna, kurucu ilke ve değerleri doğrultusunda, tüm ekosistemiyle birlikte sürekli gelişme hedefiyle devam ettiğinin altını çizen Görkem Elverici şöyle devam etti: “Şişecam’ın 89. yaşını kutladığımız 2024 yılında; veriye uçtan uca hızla ulaşma, yorumlama ve stratejik kararları veriye dayalı alma yetkinliklerimizi artıran dönüşüm yolculuğumuzun dijital ayağının çok önemli bir dönüm noktasını tamamlıyoruz. Sürdürülebilirliği tüm iş süreçlerinin kalbinde gören bir kurum olarak “CareforNext” sürdürülebilirlik stratejimiz ekseninde gezegenimize, topluma ve yaşama olan sorumluluklarımızın bilinciyle 2024 yılında; iklim değişikliği, kaynakların verimli kullanımı, yenilikçi teknolojiler ve enerji tüketiminin minimize edilmesi gibi konularda pek çok değerli projeye imza attık. Daha iyi bir dünya için hayata geçirdiğimiz projelerin yanı sıra dahil olduğumuz endüstrileri de dönüştürecek stratejik adımlarımız oldu. Camın tüm temel alanlarında faaliyet gösteren tek global oyuncu olarak, geleceğin üretim teknolojilerini şekillendirecek ve sektörde dönüşüm yaratacak “Plant of The Future” platformunu devreye aldık. Dijitalleşme ve sürdürülebilirlik vizyonu ile kurduğumuz bu platform ile yalnızca sektördeki teknolojik ilerlemeleri hızlandırmakla kalmayıp, çağrı bazlı açık inovasyon modeliyle tüm paydaşların katılımını sağlayarak cam endüstrisinin geleceğini şekillendireceğiz. Bu inisiyatifle bugünün en iyi uygulamalarının değil, yarının ihtiyaçlarına cevap verecek çözümlerin peşinde olacağız. Bu sayede de, yatırımcılarımız için yarattığımız toplam değeri arttırarak sürdüreceğiz.”

BTM BATIMAT 2024 Yapı Fuarı'nda Boy Gösterdi

BATIMAT 2024 Uluslararası Yapı ve İnşaat Fuarı 30 Eylül- 3 Ekim 2024 tarihleri arasında Fransa'nın başkenti Paris'te Expo Porte de Versailles Fuar Alanı'nda düzenlendi. BTM, BATIMAT 2024 Fuarı'nda Hol 1 N100 numaralı standında ziyaretçilerini ağırladı. Fuarın açık olduğu 4 gün boyunca Fransa ağırlıklı olmak üzere dünyanın dört bir köşesinden yoğun bir katılımcı firma ve ziyaretçi akını gerçekleşti. BTM su - ısı yalıtımı, çatı kaplamaları ve yeşil çatı ürün grubuna kadar geniş ürün yelpazesindeki tüm ürünlerini ziyaretçilerine tanıtmaya fırsatını buldu. Yapılan yüz yüze görüşmelerde kurulan bağlantılar ile verimli iş birliklerine adımlar atıldı. İki yılda bir düzenlenen, yapı sektörünün en büyük fuarları arasında yer alan fuarda 1476 katılımcı yer aldı. Fuarı, 105.000'den fazla kişi ziyaret etti.



BTM Ailesi ile Güçlü Yarınlar!

BTM yurt içi satış ve pazarlama toplantısı İzmir Kemalpaşa tesislerinde gerçekleşti. BTM Yurt İçi Satış ve Pazarlama Müdürü Umut Ceylan "Satış ve pazarlama ekibimizle birlikte, yenilikçi çözümlerimiz ve uzman kadromuzla, sektörün geleceğini şekillendirmeye devam ediyoruz. Geçmiş başarılarımızdan ilham alarak, yeni hedeflere doğru kararlılıkla ilerliyoruz. Bu toplantımızda geleceğe yön verecek stratejilerimizi belirledik. Yenilikçi çözümlerimiz ile başarıya olan yolculuğumuza kararlılıkla devam ediyoruz." dedi.



Çift Haneli Büyümeyi Sürdüren Baumit Türkiye Yatırımlara Hız Verecek

Atalay Özdayı
Baumit Türkiye CEO'su

Mantolamada yeniliğin öncüsü Baumit, Türkiye operasyonundaki başarılı aksiyonlarıyla 2024 yılında çift haneli büyüme elde ederek sektördeki başarısını pekiştirdi. Pazar payını tüm ürün gruplarında artıran şirket, satış öncesi ve sonrası hizmetleri ile sağladığı müşteri memnuniyeti ile operasyonel süreçlerini optimize etti. 2024 yılının ekonomik ve sosyal zorluklarına rağmen, ihtiyaca yönelik yenilikçi ürünleri pazara sunmalarının bu büyümeyi tetiklediğini belirten Baumit Türkiye CEO'su Atalay Özdayı; “Ana uzmanlık alanımız olan ısı yalıtım sektöründe bu sene olduğu gibi 2025 yılında da çift haneli büyüme hedefliyoruz. Bu sene de mevcut ürün gamımıza inovatif yeni ürünler ekleyerek yolumuza emin adımlarla devam edeceğiz. Önümüzdeki birkaç yıl içinde öngördüğümüz bu büyümenin etkisiyle Türkiye’de yeni yatırımlar için çalışmalarımızı hızlandırmayı planlıyoruz” dedi.

Mantolama sektörünün önde gelen oyuncularından Baumit Türkiye, 2024 yılı boyunca nitelikli ısı yalıtımı ürünleriyle hem ekonomiye hem de çevreye büyük katkı sağladı. Saha ekiplerinin müşteri odaklı yaklaşımı ve inovatif ürünleriyle 2024’te sektördeki konumlarını daha da güçlendirdiklerine dikkat çeken Baumit Türkiye CEO'su Atalay Özdayı, şirketin 2025 yılı hedeflerini açıkladı.



**“Müşteri memnuniyetini
en üst seviyeye çıkardık”**

2024 yılında marka bilinirliklerini tüm hedef kitlelerde kayda değer şekilde artırdıklarını söyleyen Atalay Özdayı; “Ülkemiz ve sektörümüz adına bünyesinde birçok

zorluğu barındıran 2024 yılında, belirlediğimiz hedeflerin de üzerine çıkarak çift haneli bir büyüme elde ettik. Sektörde azalan büyük proje sayısı ve pazardaki daralmaya rağmen elde ettiğimiz bu büyüme oranı, her türlü zorluğa karşı hazırlıklı bir yapıda olduğumuzun en önemli göstergesi oldu. Diğer yandan satış öncesi ve satış sonrası hizmetlerimizle tüm operasyon alanlarında müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmayı başardık. Ayrıca, çözüm odaklı ve sorun çözen ürünleri hayata geçirmemiz sayesinde tüm süreçlerimizi optimize ederek müşterilerimizin daha kısa zamanda daha karlı sonuçlar elde etmelerine katkı sağladık. Yıl boyunca şantiyelerdeki hızlı, kolay ve verimli uygulama ihtiyaçlarına yanıt vererek tüm ürün ve hizmet süreçlerimizi bu dinamikler üzerine kurguladık. Değişen ihtiyaçlara ve beklentilere hızla yanıt veren bir şirket olarak, elde ettiğimiz bu başarılarımızla 2024 yılında da sektördeki farkımızı net bir şekilde ortaya koyduk” dedi.

“2025’te de çift haneli büyüme hedefliyoruz”

Baumit Türkiye olarak önceliklerinin sektördeki tüm paydaşlarla birlikte sürdürülebilir konutların inşa sürecine yüksek katma değer sunmak olduğunu belirten Özdayı; “Bu doğrultuda ürün çeşitliliğimizi, hizmet kalitemizi ve müşteri memnuniyetimizi artırmaya odaklanıyoruz. Uzun süredir üzerinde çalıştığımız yeni ürün gamımızı 2025 yılı itibarıyla sektöre tanıtarak farklı müşteri kanalları ve pazarlarda etkinliğimizi artırmaya yıl boyunca devam edeceğiz. Yanı sıra bu yılın başında devreye aldığımız yeni proje satış kanalımız sayesinde kesin anlaşmalarını yaptığımız ve halen üzerinde çalıştığımız birçok önemli projeyi de hayata geçireceğiz. Bu aksiyonlarımızla birlikte ana uzmanlık alanımız olan ısı yalıtım sektöründe bu sene olduğu gibi 2025 yılında da pazar payımızda çift haneli büyüme hedefliyoruz. Önümüzdeki birkaç yıl içinde öngördüğümüz bu büyümenin etkisiyle Türkiye’de yeni yatırımlar için çalışmalarımızı hızlandırmayı planlıyoruz. Bir diğer önemli gündemimiz ise sektördeki inovasyon liderliğimizi pekiştirirken yüksek enerji verimliliği sağlayan çevreci çözümlerle yalı-



tım ve yapı malzemeleri sektörüne yön vermeye devam etmek olacak. Bu hedef doğrultusunda daha hızlı, verimli, dayanıklı ve sürdürülebilir yapılara imkân tanıyan ürünler geliştirmek için çalışmalarımızı aralıksız sürdüreceğiz” dedi.

“Karbon emisyonlarımızı ton başına yüzde 20 azaltmaya odaklandık”

Çevresel sürdürülebilirliğin her zaman odaklarında olduğunu vurgulayan Özdayı; “Baumit olarak, ‘En temiz enerji, henüz hiç tüketilmemiş olandır’ felsefemiz ışığında başlattığımız Go2morrow projemizle ana uzmanlık alanımız olan ısı yalıtım harçlarının reçetelerini daha çevreci bir hale getirdik. İlk etapta ısı yalıtım harçlarımızın karbon emisyonlarını yüzde 41 oranında azalttık. 2030 yılına kadar da dünyamız için çok daha fazlasını başarmak istiyoruz. Go2morrow hareketimiz çerçevesinde, en öncelikli hedefimiz global olarak karbon emisyonlarımızı ton başına yüzde 20 oranında azaltmak. Yenilenebilir enerji kaynaklarını kullanma misyonumuz doğrultusunda her bir ton ürünümüzde yüzde 10 daha az enerji tüketmeyi ve ‘üret-kullan-at’ anlayışından ‘dönüşüm ve yeniden dönüşüm’ anlayışına geçme hedeflerimiz kapsamında çalışmayı sürdüreceğiz” diyerek sözlerini tamamladı.

Enerjiyi Koruyun, Geleceği Güvenceye Alın

Hakan Çetin
Genel Müdür | İYS Teknik İnşaat

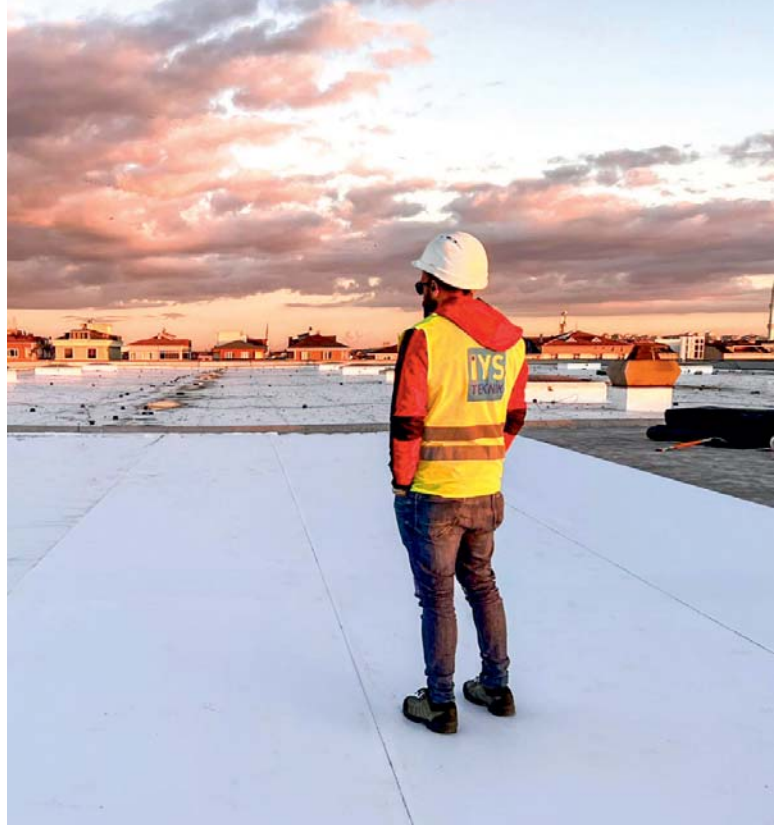
Günümüz yapı teknolojileri, yalnızca estetik veya dayanıklılık değil, aynı zamanda enerji tasarrufu ve çevreye duyarlılık gibi sürdürülebilirlik ilkelerine de odaklanıyor. TPO (Termoplastik Poliolefin) membranlar, bu gereksinimlere en iyi yanıtı veren yenilikçi çatı yalıtım malzemelerinden biri olarak öne çıkıyor. Endüstriyel tesislerin verimliliği ve sürdürülebilirliği, çatı yalıtımında kaliteli malzemelerin kullanımına bağlıdır. Bu bağlamda, birçok endüstriyel tesislerde gerçekleştirilen çatı yalıtım uygulamasında TPO Membran kullanılmıştır.

TPO Membran: Yalıtımın Yükselen Yıldızı

TPO membranlar, esneklik, UV dayanımı ve uzun ömürlülüğüyle fark yaratıyor. Hafif yapısı, çevre dostu içeriği ve montaj kolaylığı sayesinde hem yeni çatı projelerinde hem de mevcut çatıların yenilenmesinde tercih ediliyor. Üstelik diğer yalıtım çözümleriyle karşılaştırıldığında daha düşük karbon ayak izine sahip olması, TPO'yu yalnızca ekonomik değil, aynı zamanda çevre bilincine uygun bir seçenek haline getiriyor.

Mevsimsel Avantaj: Kış Aylarında Enerji Tasarrufu

Sonbahar ve kış mevsimlerinde enerji maliyetleri, işletmeler ve konut sahipleri için en önemli gider kalemlerinden biri haline gelir. TPO membranlar, yüksek yansıtıcılık oranı sayesinde yaz aylarında ısıyı geri yansıtarak serinlik sağlarken, kışın iç mekanların ısınısını koruyarak enerji tasarrufuna katkı sağlar. Bu çift yönlü performans, hem iklimlendirme hem de ısıtma giderlerini düşürür. İYS Teknik İnşaat A.Ş. olarak, TPO membran uygulama-



larımızda yalnızca kaliteli malzeme kullanımıyla değil, aynı zamanda uzman ekibimizle en iyi işçiliği sunmaya odaklanıyoruz. Çatı yalıtımında maksimum verimlilik sağlayarak yapılarınızın uzun yıllar boyunca güvenli ve enerji tasarruflu kalmasını garanti ediyoruz.

Yalıtımın Gücü: Endüstriyel Yapılarınızı Koruyun, Verimliliği Artırın

Endüstriyel yapılar, yalnızca üretim ve depolama alanları değil, aynı zamanda enerji tüketiminin en yoğun

yaşandığı mekanlardır. Bu tür yapılarda iyi bir yalıtım sistemi, işletme maliyetlerini düşürmenin yanı sıra ekipmanların ve yapı elemanlarının ömrünü uzatarak sürdürülebilirlik sağlar. Özellikle çatı yalıtımı, enerji kayıplarını en aza indiren ve operasyonel verimliliği artıran en kritik bileşenlerden biridir. Doğru malzeme seçimi, endüstriyel tesislerin geleceğini güvence altına almanın anahtarıdır.

İYS Teknik İnşaat A.Ş. olarak, yalıtımda en yeni teknolojiler ve kaliteli malzemelerle çalışıyoruz. TPO membran ile çatı yalıtım projelerimizde, hem sürdürülebilirlik hem de uzun vadeli koruma sağlayarak yapılarınızın performansını artırıyoruz. Binalarınızı, endüstriyel yapılarınızı, çevreyi ve bütçenizi korumak için yalıtım çözümlerimizin bir parçası olun. Gelin, birlikte daha sürdürülebilir bir gelecek inşa edelim!

Yalıtım Neden Önemlidir?

Binalarda enerji kaybının %30-40'ı çatı ve duvarlardan kaynaklanır. Uygun bir yalıtım sistemi:

- **Enerji Tasarrufu Sağlar:** Isı kaybını azaltarak kış aylarında ısınma, yaz aylarında ise soğutma maliyetlerini düşürür.
- **Karbon Ayak İzini Azaltır:** Enerji ihtiyacını azaltarak daha çevre dostu bir yaşam sunar.
- **Yapının Ömrünü Uzatır:** Su ve nemin yapıya zarar vermesini engeller, onarım maliyetlerini en aza indirir.

Yalıtımın önemi kadar, kullanılan malzemenin kalitesi de kritik öneme sahiptir. TPO (Termoplastik Poliolefin) membranlar, yalıtım ihtiyaçlarına modern bir çözüm sunar:

- **Su Yalıtımı:** TPO membranlar su geçirmez yapıyla çatı ve yüzeyleri neme karşı korur.
- **UV ve Isı Dayanımı:** Yüksek UV direnci sayesinde uzun ömürlüdür ve sıcaklık değişimlerine karşı dayanıklıdır.
- **Enerji Verimliliği:** Isıyı geri yansıtarak serinletici etkisiyle yazın enerji tüketimini düşürür, kışın ise ısı kaybını minimuma indirir.

Yalıtımın Ekonomik ve Çevresel Katkıları

Doğru bir yalıtım sistemi, yatırımınızın karşılığını fazlasıyla verir:

- **Enerji Tasarrufu:** Yıllık enerji tüketiminde %20-50 arasında tasarruf sağlar.
- **Karbon Emisyonunu Azaltma:** Yalıtım yapılan her metrekare, karbon emisyonunu yılda ortalama 1.2 kg azaltır.
- **Uzun Süreli Koruma:** Doğru yalıtım sayesinde su sızıntılarından kaynaklanan onarım maliyetleri ortadan kalkar.

Yalıtımın önemi kadar, kullanılan malzemenin kalitesi de kritik öneme sahiptir. TPO (Termoplastik Poliolefin) membranlar, yalıtım ihtiyaçlarına modern bir çözüm sunar:

- **Su Yalıtımı:** TPO membranlar su geçirmez yapıyla çatı ve yüzeyleri neme karşı korur.
- **UV ve Isı Dayanımı:** Yüksek UV direnci sayesinde uzun ömürlüdür ve sıcaklık değişimlerine karşı dayanıklıdır.
- **Enerji Verimliliği:** Isıyı geri yansıtarak serinletici etkisiyle yazın enerji tüketimini düşürür, kışın ise ısı kaybını minimuma indirir.

İnşaat Malzemeleri Kalite Takip Sistemi Duyuruldu

İnşaat malzemesi sektörünün çatı kuruluşu Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği (Türkiye İMSAD), yapı kimyasalları sektöründeki ürünlerin kalitesini artırmak amacıyla “İnşaat Malzemeleri Kalite Takip Sistemi” (İMKTS) sistemin geldiği aşamayı ve ayrıntılarını kamuoyuna duyurdu. 14 yapı kimyasalları üreticisi firmayla imzalanan protokol kapsamında sürdürülen çalışmanın basın toplantısı; gazeteciler, sektör paydaşları ve ilgili firmaların katılımıyla yapıldı.



Toplantının açılış konuşmasını yapan Türkiye İMSAD (Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği) Yönetim Kurulu Başkanı Tayfun Küçüköğlu, inşaat sektörü ve inşaat malzemesi sanayisinin Türkiye için önemine dikkat çekti. Küçüköğlu, “Bu kritik önemi, beş temel faktörle açıklayabiliriz. Birincisi, nüfus artışı ve kentleşme ihtiyacı. Türkiye, artan nüfusuyla modern ve güvenli yaşam alanlarına ihtiyaç duyuyor. İkincisi, deprem güvenliği ve kentsel dönüşüm. Ülkemiz nüfusunun yüzde yetmiş deprem riski taşıyan bölgelerde yaşıyor. Çevre ve Şehircilik Bakanlığımızın beyanlarına göre şu anda ülke çapında altı milyon riskli konutun dönüştürülmesi gerekiyor. Üçüncü olarak, deprem bölgelerinin ihtiyaçları. Bu bölgelerdeki tahribatın giderilmesi ve yeniden inşa süreçleri, uzun vadeli bir gereklilik olarak karşımıza çıkıyor. Dördüncü faktör ise enerji verimliliği. Konutların enerji tüketimini düşürmek, ülkemizin cari açığını azaltmak ve sürdürülebilir bir geleceğe katkıda bulunmak açısından son derece önem taşıyor. Beşinci ve son faktör ise renovasyon, yani mevcut yapıların iyileştirilmesi. İnşaat malzemesi sanayimizin yıllık ekonomik koşullara bağlı olarak yüzde 40-50 arasındaki üretim miktarı mevcut inşaatların iyileştirilmesinde kullanılıyor” ifadelerini kullandı.

“Sektörde pozitif rekabet şartlarının oluşmasına öncülük ettik”

Sistemin işleyişine dair bilgileri aktaran Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ferdi Erdoğan, akredite kurumlarda yapılan testlerin sonuçlarının ilgili firmalarla paylaşıldığını ifade etti. Erdoğan; “Test sonucunda ilgili standarda göre bir uygunsuzluk tespit edildiğinde ilgili firmaları uyararak, düzeltici faaliyet gerçekleştirmeleri için belirli bir süre veriyoruz. Bu süre zarfında firmalar, gerekli düzeltici faaliyetleri yapıyorlar ve tekrar ürünler test süreçlerinden geçiyor. Ayrıca bu sistemi hayata geçirirken Rekabet Kurumu'ndan da gerekli izinleri alarak, sektörde pozitif rekabet şartlarının oluşmasına öncülük ettik” dedi. Bu yola müşterileri beklentilerini karşılamak amacıyla çıktığının ve sonuçların şeffaflıkla kamuoyuyla ve ilgili taraflarla paylaşıldığının altını çizen Ferdi Erdoğan; “Umarım bu çalışma, tüm sektöre örnek olur ve benzer çalıştırmalar geliştirme fırsatımız olur” dedi.

Türkiye İMSAD tarafından yürütülen “İnşaat Malzemeleri Kalite Takip Sistemi” protokolünün imzacıları; Aragonit, Ardex, Bostik, Baunit, Entegre Harç, Fixa, FoxBau, Kalekim, Koramic, Mapei, Myfix Yapı Kimyasalları, Betek, Saint Gobain Weber ve Sika şirketlerinden oluşuyor.

Saint-Gobain Weber Türkiye 7. Fabrikasının Açılışı ile Büyümesine Hız Kazandırıyor

Saint-Gobain'in yapı malzemeleri iş kolunda faaliyet gösteren şirketi Weber Türkiye'nin 7. fabrikası, Diyarbakır'da düzenlenen törenle Saint-Gobain Doğu Akdeniz ve Orta Doğu CEO'su Hady Nassif ve Saint-Gobain Türkiye CEO'su Aykut Aydoğan tarafından açıldı.

28 Kasım Perşembe günü, Diyarbakır Valisi Murat Zorluoğlu'nun katılımı ile gerçekleştirilen tören, bölgenin önemli paydaşları tarafından da yoğun ilgi gördü.



Kapalı alanı 6.200 m² olmak üzere toplamda 25.000 m² alan üzerine kurulan yeni fabrikanın yıllık üretim kapasitesi, ilk etapta 200 bin ton olacak. Weber, Diyarbakır Fabrikası'nda, geniş ürün portföyünde bulunan ürünlerden, yapıştırma harçları, derz dolguları, çimento bazlı sıvalar, mantolama sistemleri ve zemin sistemleri üretecek. Weber'in, Güney Doğu Anadolu bölgesindeki müşterilerine daha yakın bir konuma gelmesini sağlayan bu yeni yatırım, pazardaki ihtiyaçlara daha hızlı ve etkin yanıt vererek bölgedeki gücünü de artırmayı sağlayacak.

Saint-Gobain Doğu Akdeniz ve Orta Doğu CEO'su Hady Nassif, açılış töreninde yaptığı konuşmada Türkiye'nin Saint-Gobain Grubu'nun genel büyümesine sağladığı kayda değer katkısı bir kez daha vurguladı: "Grup tarafından 2020 yılından bu yana bir dizi stratejik proje hayata geçirildi. Birleşmeler, satın almalar ve kapasite artırımları bu projeler arasında yer alıyor. Saint-Gobain tarafından yapılan sanayi yatırımları, özellikle ülkenin doğu kesimindeki yerel pazar ihtiyaçlarını karşılamayı hedeflemekle birlikte, aynı zamanda umut vaat eden bir ihracat faaliyetine de kapı arılıyor. Böylece Türkiye'nin kıtalar ve denizler arasında bir köprü kurarak dünya ticaretine sunduğu benzersiz konum ve katma değerden faydalanılıyor."

Açılış konuşmasında, operasyonlarında iş süreçlerinin ötesine geçerek topluma ve çevreye olan sorumluluklarına öncelik verdiklerini vurgulayan Saint-Gobain Türkiye CEO'su Aykut Aydoğan "Her yatırımımızla daha rekabetçi olmayı ve bölgede müşterilerimize daha yakın olarak hizmet kalitemizi artırmayı hedefliyoruz" dedi. Aydoğan, sözlerine şöyle devam etti: "Üretimlerimizi sürdürülebilirlik ilkelerini ve performans kriterlerini dikkate alarak gerçekleştiriyoruz. Pazara yenilikçi çözümler sunarak inşaat sektörünün sürdürülebilirlik dönüşümünde bir referans noktası haline geliyor ve faaliyet gösterdiğimiz her alanda çevreye ve topluma karşı sorumluluk anlayışıyla hareket ediyoruz. Gerçekleştirmeyi planladığımız güneş paneli yatırımı sayesinde, enerjimizin büyük bir kısmını daha düşük karbon emisyonlarıyla sağlayabileceğiz. Bu, örnek yaklaşımlarımızdan biri. Ayrıca, tesisimiz bölgede doğrudan ve dolaylı iş fırsatları yaratarak yerel ekonomiye de katkı sağlayacak."

Filli Boya'dan Şehirlerde “Hayata 1 Renk Neşe” Hareketi

Bugüne kadar pek çok sosyal sorumluluk projesine imza atan Filli Boya, yeni açılımlarla bu misyonunu devam ettiriyor. Hatırlanacağı üzere Türkiye'nin dört bir yanındaki 3 binden fazla okulun sağlıklı ve modern eğitim şartlarına sahip olması ve çocukların daha iyi şartlarda eğitim almalarını desteklemek amacıyla “Filli Okul” projesini yürüten Filli Boya, okullar dışında kamusal birçok alanın güzelleştirilmesine de katkıda bulundu. 11 Millî Saray'ın restorasyon çalışmalarını gerçekleştirirken “Ebedi Destekçisi” olduğu Çanakkale Tarihi alanın da yenilenmesini sağlayan Türkiye'nin en sevilen boya markası Filli Boya, şimdi ise yeni bir hareket başlatıyor. “Hayata 1 Renk Neşe” adı verilen proje, Türkiye'nin dört bir tarafındaki kamusal alanların, tasarımın gücü ve renklerle güzelleşmesini sağlamayı amaçlıyor.



Kuruldukları ilk günden bu yana topluma fayda sağlayarak gelişmeyi ilke edindiklerini ve sosyal sorumluluk projeleri geliştirmeyi kendilerine misyon edindiklerini belirten Filli Boya Genel Müdürü Tayfun Küçükoğlu, “Nippon Paint Betek olarak Türkiye'nin 81 ilinde 5 binden fazla bayimiz var. Biz tabelamızın olduğu her ilde o ilin yerel değerlerini sahiplenerek, o bölgenin insanların kıymet verdiği çevresel ve kültürel değerlerin korunması için elimizden geleni yapmaya çalışıyoruz. İçinde bulunduğumuz zaman ile ilgili pek çok olumsuz duygu var olsa da biz her zaman umut var diyoruz... Umudu hiçbir zaman elden bırakmadan yeni olasılıkları, yeni dünyaları keşfetmeye ve kendimizi bu süreçlerde özgürce ifade etmeye ihtiyacımız var. Bu nedenlerle Filli Boya olarak 2025 yılı için belirlediğimiz Yılın Renk Paleti ile birlikte “Hayata 1 Renk Neşe” hareketimizi başlatıyoruz. Hayata 1 Renk Neşe hareketiyle, hayatı güzelleştirmek için yetkinliğimiz, deneyimimiz ve görgümüzün yanı sıra işin tasarım alanındaki uzmanlarını da içine dahil ettiğimiz projelerle; insanların toplu olarak bulundukları, birlikte var oldukları, nefes aldığı, hayata bağlandığı kamusal alanları boyayıp renklendirerek canlandırmaya kararlıyız. Anadolu'muzun 10 bin yılı aşkın medeniyet birikimini, insanlığa ilham ve umut veren mirasını taşıyoruz. Topraklarımız umut yuvası. Bu umut mirasını, iklimini, renklerimiz ile parklarımızda, ortak alanlarımızda paylaşıyor ve pozitif gelecek etkisini yayacağız” dedi.

Projenin startı Abbasağa Parkı'ndan veriliyor

“Hayata 1 Renk Neşe” hareketinin ilk adımı İstanbul Beşiktaş'taki Abbasağa Parkı'nda atıldı. Filli Boya, Beşiktaş Belediyesi iş birliği ve Pekmez X Boz Mimarlık Ofisi'nin tasarımlarıyla Abbasağa Parkı'nı renklendirdi, yeniledi. Parkın giriş kapılarından banklara, amfi meydanından merdivenlere ve çocuk oyun alanlarına, insana dokunan her bölgesi Filli Boya'nın 2025 renk paletinin 6 rengi ile yeni bir yüze büründü. Sivil toplum çalışmalarını desteklemek ve sosyal sorumluluk alanında varlık göstermek amacıyla Filli Boya'nın 20 çalışanı da boyama çalışmalarına destek verdi.

sanayici üyelerimiz

ADANA

ASCHEM
www.aschem.com.tr
ATERMİT SAN. ve TİC. AŞ.
www.atermit.com

ANKARA

DALŞAN ALÇI
www.dalsan.com.tr
KNAUF İNŞAAT ve YAPI
ELEMANLARI
www.knauf.com.tr
MAPEİ YAPI KİMYASALLARI
www.mapei.com.tr
NESİM YAPI
www.nescoat.com
SARAY KİMYA
www.saraykimya.com.tr

ANTALYA

BAŞERGÜN BOYA
www.cubo.com.tr

BURSA

AK-İZO YALITIM
www.lineflex.com.tr
ARMACELL YALITIM
www.oneflex.com.tr
DİLEKPOR YALITIM
www.dilekpor.com.tr
EPSA YALITIM
www.epsa.com.tr

ELAZIĞ

AKDAĞ YALITIM A.Ş.
www.akdagtasyunu.com
ARSLANLI ALÇI
www.arslanlı.tc
MEGA INSULATION
www.megainsulation.com.tr

ERZİNCAN

ERZİNCAN MERKEZ TEL
www.erzincanmerkeztel.com

ESKİŞEHİR

ATİŞKAN YAPI
www.atiskanalci.com
KNAUF INSULATION
www.knaufinsulation.com
KYK YAPI KİMYASALLARI
www.kyk.com.tr
TERRACO YAPI. MALZ.
www.terraco.com.tr

GİRESUN

KSS YALITIM
www.kss.com.tr

İSTANBUL

ARDEX YAPI MALZ.
www.ardex.com.tr
BASAŞ AMB. ve YALIT.
www.basas.com.tr
BASF TÜRK KİM. SAN.
www.basf.com.tr
BAUMIT İNŞ. MALZ.
www.baumit.com
BETEK BOYA ve KİMYA
www.filliboya.com.tr
BOSTİK
www.bostik.com.tr
DKM İNŞ.
www.dkminsaat.com
EMÜLZER ASFALTEVİ
www.emulzer.com.tr
ERYAP GRUP
www.eryapgrup.com.tr
FİXA YAPI KİMYASALLARI
www.fixa.com.tr
HALİMOĞLU FASARİT BOYA
www.fasarit.com.tr
İGLOTEK ISI YALITIM SİST.
www.igloo.com.tr
İZOCAM
www.izocam.com.tr
İZOTÜM YALITIM
www.uksyapi.com

JAEGER
www.jaeger.com.tr
KALEKİM
www.kalekim.com.tr
KORAMIC YAPI KİMYASALLARI
www.koramic.com.tr
ODE YALITIM
www.ode.com.tr
ONDULİNE AVRASYA
www.onduline.com.tr
POLİSAN BOYA
www.polisan.com.tr
RBS RAVAGO
www.ravagobuildingsolutions.com

ROCKER YAPI KİM.
www.rockeryapi.com.tr
SİKA YAPI KİMYASALLARI
www.sika.com.tr
STO YAPI SİSTEMLERİ
www.sto.com.tr
TÜRKİYE ŞİŞE VE CAM
www.sisecamduzcam.com
WACKER CHEMIE AG LIAISON
www.wacker.com

İZMİR

BTM BİTÜMLÜ TECRİT MAD.
www.btm.co
DİNAMİK ISI
www.dinamik-izmir.com
KAR PLUS
www.karplus.com.tr
DYO BOYA
www.dyo.com.tr
SAINT GOBAIN WEBER
www.weber.com.tr
YAPISET
www.yapiset.com.tr

KAYSERİ

HİS YALITIM
www.terrawool.com
STROTON YAPI KİMYASALLARI
www.stroton.com.tr

KOCAELİ

AUSTROTHERM YALITIM
www.austrotherm.com.tr
CLEVER
www.cleverpolymers.com
DÖRKEN SİST.
www.doerken-sistem.com
İNNOV YAPI
www.innov.com.tr
KÖSTER YAPI KİM.
www.koster.com.tr
MARSHALL BOYA
www.marshallboya.com
PROTAN
www.protanturkey.com
QIS YAPI KİM.
www.qisturkiye.com
YALTEKS YALITIM
www.yalteks.com
YAPKİM YAPI KİM.
www.yapkimsan.com.tr

ORDU

P.P. YALITIM
www.poytherm.com
YAŞA GRUP
www.porpoint.com

SAKARYA

BİTÜM TEKNİK
www.bitum.com.tr

TEKİRDAĞ

ZİRVE YAPI KİMYASALLARI
www.strataboaya.com

TRABZON

CEPHEART YALITIM
www.cepheart.com.tr
TERPA ELEKT.
www.ptpolitek.com

satıcı ve uygulayıcı üyelerimiz

ANKARA

AYKİMTAŞ
www.aykimtas.com.tr
BİOMEKSAN
www.biomeksan.com.tr
CANPA İZOL.
www.canpa.com.tr
EDOİZOL.
www.edohava.com
ERGE İZOL.
www.ergeizolasyon.com.tr
HAYDAR BOZ YALITIM
www.haydarboz.com.tr
İZOGÜN İZOL.
www.izogun.com
KENT YALITIM
www.kentyalitim.com.tr
TİMAŞ ENDÜST. YALITIM
www.timas.net
YÜZBAŞIOĞLU
www.yuzbasiogluboya.com

ANTALYA

OSK İZOLASYON
www.oskizolasyon.com

BALIKESİR

POLİ-MİX BOYA
hasansarac1958@mynet.com
YUNUSLAR YAPI
www.yunuslaryapi.com.tr

BURSA

İZO AGRA
www.izoagra.com
İZOMET
www.izomet.com.tr
LEGA YAPI
www.legayapi.com
MARATON ÇATI
www.maratonas.com.tr
M4 TEKNİK
www.m4teknik.com

DENİZLİ

COZA YAPI
www.cozayapi.com

ESKİŞEHİR

KAFKAS YAPI
www.kafkasyapi.com.tr
T.M.Y. İNŞ. YALITIM
www.tmyyalitim.com

İSTANBUL

ALİM İZOLASYON
www.alimizolasyon.com
ARİ YALITIM
www.ariyalitim.com
ATİK İZOLASYON
atikizol@ttmail.com
AZUR YALITIM
www.azurinsulation.com
BALCIOĞLU GRUP
STANDART İZOL.
www.balcioğlu.com.tr
BİRDAL İNŞ.
www.birdalinfaat.com.tr
C.C. ALTINBAŞ
www.ccaltinbas.net
DEKOSAN İNŞ.
www.dekosaninfaat.com.tr
ENAR YAPI SİSTEMLERİ
www.enaryapi.com
ENGİN İZOLASYON
www.enginizolasyon.com.tr
ERK İNŞAAT İZOLASYON
www.erkinizolasyon.com
FİSCHER
www.fischer.com.tr
HİMERPA
www.himerpa.com
İNCETEN
www.inceten.com
İSTANBUL TEKNİK
www.istanbulteknik.com
İYS TEKNİK
www.iysteknik.com

İZOBEDEL
www.izobedel.com
İZOMER MÜH.
www.izomermuhendislik.com.tr
İZOSER
www.izoser.com
İZOTİM
www.izotim.com
İZOYAPI İZOL.
www.izoyapi.com
KESKİNLER İZOL
www.keskinlergrup.com
MİMTEK
www.mimtek.com.tr
NANOTEK
www.nanotekinsaat.com.tr
NİME ÇATI
www.nimecati.com.tr
ONURLU İNŞAAT
www.onurluinsaat.com
ÖZYANGINCI YAPI
www.ozyanginci.com.tr
PALİKAR
www.palikaryapi.com
QUBİ SES YALITIM
www.qubi.com.tr
RETİM RESTORASYON
www.retim.com.tr
UZUN YALITIM
www.uzunyalitim.com.tr
YALITIMSA
www.yalitimsa.com
YAPI SERVİS
www.yapiservis.com

İZMİR

ALKATSAN
www.alkatsan.com
ATERSAN
www.aterstore.com.tr
BET10 KORUMA SİST.
www.bet10.com.tr
EA MİMARLIK
www.panetti.com.tr

HAKAN İZOL.
www.hakanizolasyon.com.tr
KARAOĞLU
www.karaogluas.com.tr
LAMDA İNŞAAT
www.lamdagrup.com

KAYSERİ

BAÇKALE İNŞ.
www.bagkale.com.tr

KOCAELİ

BMI YAPI ÇÖZ.
www.bmigroup.com.tr
MİRBİR YALITIM
www.mirbir.com
NEOTEKNİK
www.neoteknikyapi.com
ZENGİN İZOL.
www.zenginizolasyon.com.tr

KONYA

NUROL YAPI MALZ.
www.nurolyapi.com

MERSİN

ÇATICILAR
www.caticilar.com

MUĞLA

EGS İNŞ. İZOL.
egsizolasyon@hotmail.com

ŞİRİN İZOLASYON
www.sirinizolasyon.com

SAKARYA

ECE İNŞAAT
www.eceinsaat.com
MYD MİM. YALITIM
www.mydinsaat.com

TRABZON

TAN ART YAPI
tanartyapi@gmail.com

YALOVA

GÜLSENA İNŞ.
www.gulsena.com

Yalıtımda Kalitenin GüvenCEsi

Türkiye'nin en kapsamlı
akredite yalıtım
laboratuvarı

Türkiye'nin
ilk onaylanmış test
laboratuvarı

Isı Yalıtım Malzemeleri

Dış Cephe Isı Yalıtım Sistemi

(Sıva Filesı, Isı Yalıtımı Yapıştırıcısı ve Sıvası)

Su Yalıtım Örtüleri (Bitümlü, PVC vb)

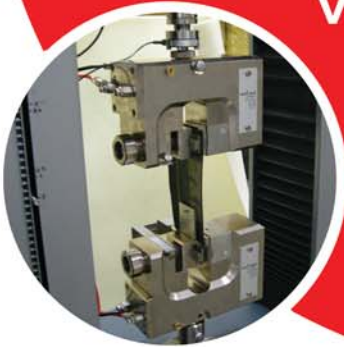
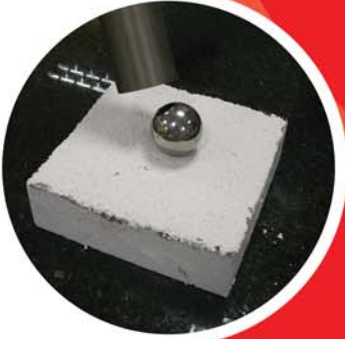
Sürme Su Yalıtım Malzemeleri

Seramik Yapıştırıcıları

Püskürtme Poliüretan

Tesisat Yalıtım Malzemelerinde

**Hızlı, Güvenilir
ve Kaliteli Hizmet**



TEBAR®

Test Belgelendirme Araştırma ve Geliştirme Ticaret A.Ş.



info@tebar.com.tr | www.tebar.com.tr | 0216 415 25 47



FRONTIER POLYMER TECHNOLOGY® İLE
ÜÇLÜ KORUMA SAĞLAYAN DIŞ CEPHE BOYASI
NUCLEUS

TÜRKİYE'DE İLK VE TEK



**MAKSİMUM
NEFES ALMA VE
SU İTME**



CANLI RENKLER



FOTOKATALİTİK

Detaylı bilgi

filliboya.com

